

ISSN 2718-742X

El Estado de las Negociaciones Comerciales Internacionales

Informe 1 - 2023

GENCI 

Grupo de Estudio sobre Negociaciones
Comerciales Internacionales.
Instituto de Investigaciones.
Facultad de Ciencia Política y Relaciones
Internacionales - UNR.

Mayo 2023

El Estado de las Negociaciones Comerciales Internacionales

El Estado de las Negociaciones Comerciales Internacionales

Informe 1 – 2023

Grupo de Estudio sobre Negociaciones Comerciales
Internacionales

Coord. Dra. Julieta Zelicovich



Presentación

El Grupo de Estudios sobre Negociaciones Comerciales Internacionales, radicado en el Instituto de Investigaciones de la Facultad de Ciencia Política y Relaciones Internacionales de la Universidad Nacional de Rosario, tiene como meta analizar la evolución de la gobernanza global del comercio mundial, considerando las dinámicas de las negociaciones comerciales internacionales en el marco de la Organización Mundial del Comercio, las negociaciones comerciales mega-regionales, y las negociaciones comerciales de los países en desarrollo en el siglo XXI; se propone asimismo difundir y fomentar los estudios sobre negociaciones comerciales internacionales dentro del ámbito de la Facultad de Ciencia Política y Relaciones Internacionales de la UNR; y promover capacidades analíticas en materia de negociaciones comerciales internacionales y fomentar vocaciones científicas entre los estudiantes y graduados de la Facultad de Ciencia Política y Relaciones Internacionales de la UNR.

El presente informe es resultado del trabajo de alumnos, graduados y docentes de la Facultad de Ciencia Política y Relaciones Internacionales y de otras universidades de la Argentina, dedicados a tales cuestiones. En las próximas páginas se realiza un seguimiento de los procesos de negociaciones comerciales internacionales contemporáneos, ordenados por área geográfica.

El recorte temporal del informe corresponde a los meses de enero, febrero, marzo y abril de 2023. En esta edición actualizamos el seguimiento de noticias de los principales procesos de negociaciones comerciales internacionales, donde se ven reflejados los impactos de la guerra Ruso-Ucraniana, las tensiones geopolíticas y la competencia tecnológica entre EEUU y China, los efectos de la pandemia, y las presiones del cambio climático.

Coordinación: Julieta Zelicovich

Compilación y edición: Victoria Guida Tanoni

Escriben en este número: Julieta Zelicovich; Federica Miriani Capello; Georgina Sabattini; Valeria Cortese; Jerónimo Jalil; Delfina Costamagna; Daiana Agüero Cordoba; Jerónimo Rodríguez; Amparo Rodríguez; Candela Molinet; Camila Tizón; Valentina Persegani; Damián Cogo; Valentina Pettinari; María Eugenia Ciliberto; Gisel Estefanía López; Valentino Mancuso; Victoria Ferraro; Victoria Guida Tanoni.



Miembros del Grupo de Estudios de Negociaciones Comerciales Internacionales

Coordinadora

Julieta Zelicovich

Equipo de trabajo

Amparo Rodríguez

Jerónimo Rodríguez

Ana Inés Piñero

Juan Pablo Maldonado

Camila Tizón

María Eugenia Ciliberto

Candela Molinet

Mauricio Tejedor

Damian Cogo

Valentina Persegani

Delfina Costamagna;

Valentina Pettinari

Federica Miriani Capello

Valentino Mancuso

Georgina Sabattini

Valentina Taletti

Giovanna Mattiacci

Valeria Cortese

Gisel López

Victoria Ferraro

Ignacio Egea Dellarda

Victoria Guida Tanoni

Jerónimo Jalil

Índice

Introducción	6
En foco	8
Tendencias del comercio internacional	9
Evolución de las Negociaciones Comerciales durante el periodo	18
Negociaciones comerciales internacionales de la Unión Europea y del Reino Unido	19
Negociaciones comerciales de Estados Unidos	32
MERCOSUR	40
Negociaciones comerciales impulsadas por la República Popular de China	43
Asociación Económica Integral Regional (RCEP)	52
África y CFTA	55
Negociaciones comerciales de India	60
Negociaciones multilaterales en la Organización Mundial del Comercio	66

Introducción

Las negociaciones comerciales internacionales en un contexto de cuatro "I"

Julieta Zelicovich

Cuatro grandes "I" atravesaron el primer cuatrimestre de 2023: Inflación, Inestabilidad, Incertidumbre, (re)Industrialización. El escenario de competencia geopolítica y de conflictos en ascenso que siguió a la pandemia y la guerra en Ucrania implicó una aceleración de los niveles de precios a nivel global y una economía internacional inestable, alerta a los elevados niveles de endeudamiento y decreciente actividad productiva en varias regiones. La incertidumbre que de ello deriva, se profundiza, además, por la continuidad de interrupciones en los flujos de comercio y de inversión, asociados a la disputa hegemónica y al reverdecer de nuevas políticas industriales. En estos cambios, la cooperación se vuelve más selectiva y las negociaciones comerciales internacionales comienzan a evidenciar nuevos modos de regular los flujos económicos internacionales.

En este informe, correspondiente al período enero-abril 2023, se evidencia cómo entre un conjunto de Estados, los acuerdos comerciales han profundizado su carácter estratégico en miras de garantizar la resiliencia de los flujos comerciales en sectores críticos y extender una serie de valores y prácticas comunes. No se trata solo del foco en sectores claves, sino también de un enfoque orientado por la geopolítica en la elección de socios. El acuerdo de minerales críticos celebrado entre EEUU y Japón, y las negociaciones del IPEF son ejemplos certeros de esas tendencias

Otro rasgo a destacar es cómo las regulaciones nacionales de actores con mayor poder relativo en el comercio internacional generan efectos sobre las dinámicas de las negociaciones. Por un lado, en el cuatrimestre observamos cómo las regulaciones ambientales han cobrado relevancia, especialmente a la luz de los avances derivados del Pacto Verde europeo. Vemos reflejado esto tanto en los avatares que atraviesa el acuerdo Mercosur-UE como en UE-Australia.

Por otro lado, vemos la emergencia de conflictos a raíz de las nuevas políticas de industrialización y subsidio, que contrastan con los marcos regulatorios existentes -regionales y multilaterales-. La legislación anti inflacionaria norteamericana y los subsidios a sectores de vehículos eléctricos se identifican como un conflicto emergente con importantes implicancias para la legitimidad del marco regulatorio existente.

En tercer lugar, la creciente polarización política nacional es analizada en este reporte como condicionante significativo de los ritmos de las negociaciones comerciales. Ya sea en el caso de Reino Unido, como en Alianza del Pacífico o India, la creciente polarización política implica mayor politización de las negociaciones comerciales internacionales.

Estos cambios conviven con las prácticas habituales de uso de los acuerdos como instrumentos de la apertura de acceso a mercados, con énfasis en los estándares regulatorios y barreras no arancelarias. Se identifican una veintena de procesos de negociaciones en curso tanto en África, América Latina y Asia que siguen esta tendencia. Por su parte, en la propia OMC agendas como la de comercio electrónico y facilitación de inversiones muestran dinamismo en estos primeros meses del año.

Las cuatro "I" condicionan el contexto, pero no generan una I-nmovilización de la práctica negociadora, sino más bien su ajuste con algunos componentes de I-nnovación.



En foco

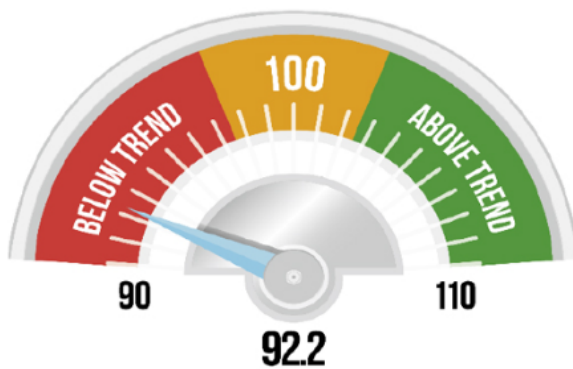
Tendencias del comercio internacional

Federica Miriani Capello
Georgina Sabattini

Barómetro

La lectura del Barómetro sobre el Comercio de Bienes de la OMC, publicado el 1 marzo de 2023, presenta un valor de 92,2. Esta caída en el barómetro, en comparación con la lectura anterior de 96,2, demuestra que el comercio ha perdido impulso en el cuarto

Goods trade barometer
Index value, December 2022 = 92.2



trimestre de 2022 y que probablemente seguirá siendo débil en el primer trimestre de 2023.

Una particularidad es que todos los índices que componen el barómetro han caído por debajo de la tendencia, con la excepción del índice de productos de la industria del automóvil (105,8) (OMC, 2023). En este sentido, el barómetro permite

identificar una de las tendencias del comercio para el 2023.

En detalle: cadenas de suministro estratégicas del 2023

La IEA (*International Energy Agency*) explicó que “la demanda de autos eléctricos está en auge, y se espera que las ventas aumenten un 35% este año después de un 2022 récord”, esto no sólo tendrá impacto medioambiental, sino también, comercial. Los **vehículos eléctricos** son hoy protagonistas del comercio mundial, acelerando la lucha por la producción nacional de los mismos, así también como el predominio de la cadena de suministro de minerales críticos, necesarios para las baterías.

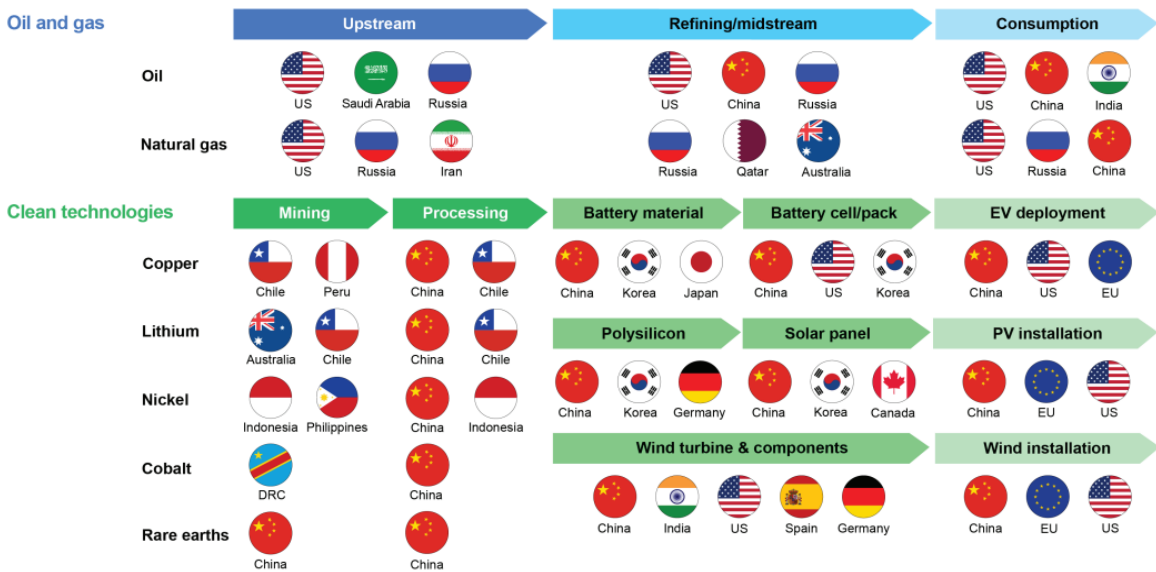
Ejemplo de esta lucha por la producción son las políticas estatales anunciadas por diversos países para fomentar industrias nacionales que mejorarán su competitividad en el mercado de vehículos eléctricos. “La Ley de industria neta cero de la UE tiene como objetivo que los fabricantes de baterías nacionales satisfagan casi el 90 % de la demanda anual de baterías. Del mismo modo, la Ley de Reducción de la Inflación de EE. UU. hace hincapié en el fortalecimiento de las cadenas de suministro nacionales de vehículos eléctricos, baterías y minerales” (IEA, 2023). Sin embargo, la UE y EE.UU. no

son los únicos competidores, China se ha posicionado como líder en el sector automovilístico, según Trade Data Monitor (2023), “en 2022, el 44,7% de las exportaciones totales de automóviles de China fueron vehículos eléctricos”.

Sin embargo, los vehículos son sólo un componente de una tendencia aún más amplia que es la preeminencia del comercio de *cleantech*, en el cual los **recursos minerales** juegan un gran rol. En este contexto de comercio permeado por la geopolítica la pregunta es ¿quién controla las cadenas de suministros de los mismos? El PIIE (*Peter Institute for International Economics*) explicó que el **control de China sobre las cadenas globales de valor** en relación a minerales críticos y tierras raras es mucho mayor que lo que se asume. Si bien el control chino sobre las tierras raras es de larga data e indiscutido, el informe da cuenta de cómo ha ido escalando tanto en la

Figure 1
The transition to a clean energy system brings new energy trade patterns, countries, and geopolitical considerations into play

Indicative supply chains of oil and gas and selected clean energy technologies



DRC = Democratic Republic of the Congo; EV = electric vehicle; PV = photovoltaic system
 Note: Largest producers and consumers are noted in each case to provide an indication, rather than a complete account.
 Source: International Energy Agency, The Role of Critical Minerals in Clean Energy Transition, 2021, <https://www.iea.org/reports/the-role-of-critical-minerals-in-clean-energy-transitions>. All rights reserved.

producción como reserva de cobalto, cobre, níquel y litio, siendo este último de especial relevancia para la producción de baterías.

Fuente: International Energy Agency.

La predominancia china se extiende a otra cadena de suministro estratégica: paneles solares. A mitad de 2022, la IEA (2022) explicó que China domina actualmente las

cadena mundial de suministro de energía solar fotovoltaica, dado que, en la última década, la capacidad mundial de fabricación de energía solar fotovoltaica se ha trasladado cada vez más de Europa, Japón y Estados Unidos al país asiático. Hoy en día, la participación de China en todas las etapas de fabricación de paneles solares (como polisilicio, lingotes, obleas, celdas y módulos) supera el 80%. Esto es más del doble de la participación de China en la demanda fotovoltaica mundial. Además, el país alberga a los 10 principales proveedores mundiales de equipos de fabricación de energía solar fotovoltaica. A su vez, advirtió las vulnerabilidades y riesgos que genera la concentración de esta cadena de suministro.

Esta última cadena ha tomado especial relevancia dado que la guerra comercial entre China y Estados Unidos, que comenzó en 2018 con los aranceles y/o cuotas a las importaciones impuestas por Trump, seguida más actualmente por las restricciones estadounidenses a las exportaciones de semiconductores, hoy se ha trasladado a las energías renovables (véase Negociaciones de la República Popular China).

En detalle: perspectivas para el comercio 2023

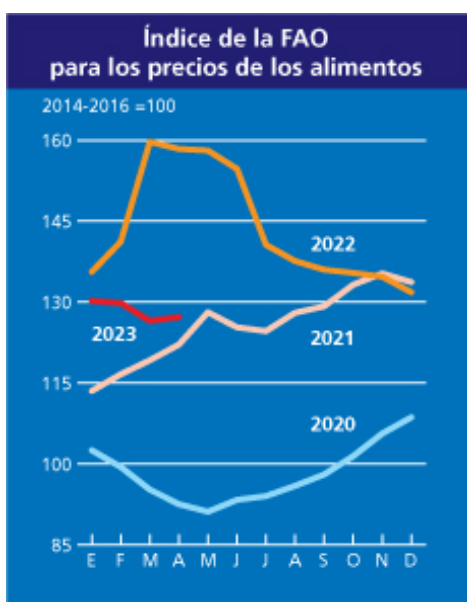
En la última edición de "Perspectivas del comercio mundial y estadísticas" publicado por la OMC el 5 de abril de 2023, se prevé que el ritmo de expansión del comercio en 2023 será bajo y que el volumen del comercio mundial de mercancías crecerá un 1,7% en 2023 antes de repuntar hasta el 3,2% en 2024. El FMI en el *World Economic Outlook April 2023*, coincide con que el comercio experimentará una desaceleración e identifica que el aumento de las barreras comerciales y los efectos retardados de la apreciación del dólar estadounidense en 2022¹ (lo que hizo que los productos comercializados fueran más costosos para numerosas economías) son factores que influirán en el crecimiento del comercio en 2023. A su vez, como menciona Bloomberg (2023), China será el principal contribuyente al crecimiento mundial durante los próximos cinco años, y su participación será el doble que la de EE. UU dado que se espera que la parte de la expansión del producto interno bruto global de la nación represente el 22,6% del crecimiento mundial total hasta 2028.

A su vez, la OMC destaca los principales motores del comercio y la producción en 2022: tensiones geopolíticas (todavía presentes, por ejemplo, por el control de las

¹ Según J.P Morgan el dólar estadounidense se apreció más del 12% en 2022, alcanzando un máximo de dos décadas en septiembre de 2022. <https://www.jpmorgan.com/insights/research/currency-volatility-dollar-strength>

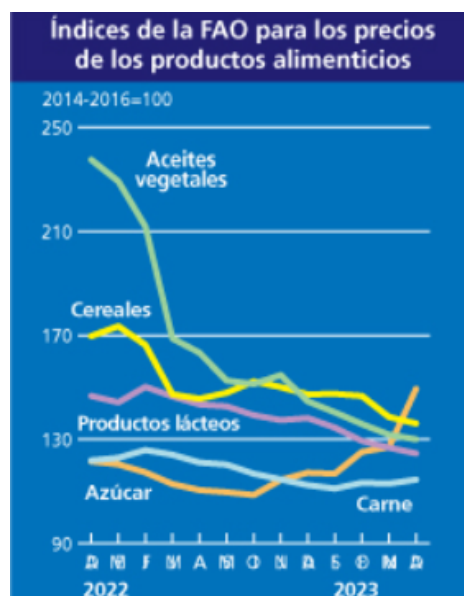
cadena de suministro) la inflación y los precios de la energía y de otros productos básicos.

En lo que respecta al segundo, este fenómeno fue abordado en el 3er informe de 2022, particularmente la relación entre inflación y costo de envío marítimo. El FMI (2023) menciona que, si bien la inflación mundial ha disminuido, esto refleja principalmente la fuerte reversión en la energía y precios de comida. Pero la inflación subyacente, aún no ha alcanzado su punto máximo en muchos países.



En lo que respecta al último *driver*, en el 2do informe de 2022 se hizo mención al pico en los precios tanto de alimentos como energía durante los primeros meses del año, debido a la guerra en Ucrania, las restricciones a la exportación de ciertos productos alimenticios², entre otras causas. Sin embargo, tras haber obtenido su máximo histórico en marzo 2022, el índice de precios de los alimentos de la FAO se ha mantenido a la baja de manera constante descendiendo un 20,5 % (FAO, 2023).

En el sector de los cereales el descenso del índice de precios estuvo relacionado con el impulso de la oferta mundial provocado por las abundantes disponibilidades exportables de trigo en Rusia y Australia, las condiciones favorables de los cultivos en Europa, la Iniciativa sobre la Exportación de Cereales por el Mar Negro -la cual permite que Ucrania siga exportando desde sus puertos-, y el acuerdo de finales de abril que permite el tránsito de cereales ucranianos a los países de la Unión Europea que habían impuesto restricciones a las importaciones. Esta abundante oferta mundial, junto con la atonía de la



² Para más información vease la siguiente nota publicada por la OMC: https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/trdev_02mar23_s.pdf

demanda mundial de importaciones impactó también sobre el precio de los aceites vegetales (FAO,2023).

No obstante, los cambios en los precios internacionales han tenido efectos limitados en los precios internos (Martin & Minot, 2022). En este sentido, la caída de los precios de los alimentos básicos en el mercado mundial no tuvo su correlato en la inflación ni en los precios internos de los alimentos (IFPRI, 2023)

Tendencias a corto plazo del comercio internacional

Según el reporte de marzo del 2023 de la Organización Mundial de Comercio, durante los meses de mayo y junio, estas fueron las tendencias a corto plazo del comercio internacional.

Bienes

El crecimiento de las exportaciones de mercancías siguió disminuyendo año tras año para varios comerciantes importantes en enero de 2023, incluida China (-10%) y República de Corea (-16%). A pesar de haber reportado un superávit comercial en 2022 (CNN, 2023), el crecimiento negativo (-14%) interanual chino de enero, es parte de una tendencia visible en los últimos tres meses de ese mismo año. Reuters (2023a) señala que las exportaciones del gigante asiático "aumentaron inesperadamente en marzo, y los funcionarios señalaron una creciente demanda de vehículos eléctricos, los analistas advirtieron que la mejora refleja en parte que los proveedores se están poniendo al día con los pedidos incumplidos después de las interrupciones de COVID-19 del año pasado". En lo que respecta a la República de Corea, según datos de Reuters (2023b), la caída en las exportaciones iniciada en octubre de 2022 se prolonga hasta abril, por séptimo mes consecutivo, siendo esta su racha de pérdidas más larga en tres años, impulsadas por una caída prolongada en las ventas a China y lo que sugiere una presión persistente sobre la economía por la frágil demanda mundial.

Por el lado de las importaciones, el Reino Unido también mostró una caída en el crecimiento interanual del -4%.

Servicios

Por el lado de las exportaciones, India y Japón tuvieron un crecimiento positivo de 30% y 18%, respectivamente, mientras que la República de Corea reportó un

crecimiento negativo de -17%. Por el lado de las importaciones, todos los principales comerciantes mostraron un crecimiento interanual positivo.

Conclusión

Es de común conocimiento que los flujos comerciales no pueden ni deben ser analizados meramente desde un foco cuantitativo, ya que detrás de las mismas existen relaciones de poder que se explican en conjunto con otros factores. En la actualidad, la relevancia de los sectores estratégicos y la geopolítica, son los factores que, con mayor impacto en el comercio, y que a su vez poseen cierto poder explicativo en cuanto al juego de poder detrás del mismo.

La securitización del comercio no es una nueva tendencia, pero este 2023 presenta un panorama en el cual el comercio internacional se verá cada vez más permeado por los intereses nacionales, así como las legislaciones domésticas. El *economic statecraft* sigue más vigente que nunca, como herramienta para la proyección internacional, de intereses nacionales.

MONTHLY TRADE TRENDS: DECEMBER 2022 - JANUARY 2023



MERCHANDISE TRADE

UPDATED ON 24 MARCH 2023

Merchandise export growth continued to decline year-on-year for several major traders in January 2023 including China (-10%), Japan (-9%) and the Republic of Korea (-16%). On the import side, the United Kingdom also showed a decline in year-on-year growth of -4%.

Exports	Value, Bn\$		Monthly year-on-year growth (%)						
	Dec-22	Jan-23	Dec-21	Jan-22	Sep-22	Oct-22	Nov-22	Dec-22	Jan-23
China	306	292	21	24	6	0	-9	-10	-10
European Union Extra-Trade	232	214	5	12	4	0	6	3	5
United States of America ¹	168	165	21	15	23	10	10	6	12
Japan	65	50	7	-1	-1	-4	-4	-6	-9
United Kingdom	49	37	21	30	21	1	21	6	3
Korea, Republic of	55	46	18	16	2	-6	-14	-10	-16
<i>Memorandum items</i>									
European Union Total Trade	581	586	12	15	7	1	5	3	6
European Union Intra-Trade	349	372	18	16	8	1	5	3	7
Imports									
China	228	192	20	21	0	-1	-11	-7	-21
European Union Extra-Trade	245	251	35	44	25	13	9	2	2
United States of America	261	263	21	22	13	12	-2	-3	2
Japan	76	77	29	26	12	18	4	2	4
United Kingdom	70	67	4	44	2	2	6	12	-4
Korea, Republic of	60	59	37	36	18	10	3	-3	-3
<i>Memorandum items</i>									
European Union Total Trade	598	601	25	27	13	5	5	0	4
European Union Intra-Trade	353	350	19	17	6	0	3	-1	5

1. FAS: Free Alongside Ship.

TRADE IN COMMERCIAL SERVICES

On the export side, India and Japan had positive growth of 30% and 18%, respectively, while the Republic of Korea reported negative growth of -17%. On the import side, all major traders showed positive year-on-year growth.

Selected traders	Value, Bn\$		Monthly year-on-year growth (%)						
	Dec-22	Jan-23	Dec-21	Jan-22	Sep-22	Oct-22	Nov-22	Dec-22	Jan-23
Exports									
European Union Extra-Trade ¹	125	109	12	20	1	-3	-2	0	3
United States of America ²	79	77	18	13	18	17	12	11	12
China	38	...	37	50	-5	-12	-17	-20	...
United Kingdom ^{1,2}	42	42	25	15	5	-6	-6	-2	3
Japan	15	13	7	-3	-3	-2	3	2	18
India ¹	31	28	39	25	35	25	31	20	30
Korea, Republic of	12	9	24	21	-3	-8	-7	-3	-17
Imports									
European Union Extra-Trade ¹	109	95	6	17	26	-4	-5	-3	5
United States of America ²	56	56	26	28	22	19	14	13	15
China	44	...	29	30	-1	8	-4	-10	...
United Kingdom ^{1,2}	27	27	49	36	13	1	-2	1	7
Japan	18	20	5	15	-1	-4	-2	2	5
India ^{1,3}	16	14	30	34	29	16	22	6	7
Korea, Republic of	13	12	27	21	3	-2	-3	3	6

1. Total Services

2. Seasonally adjusted

3. Data do not include part of the costs for freight transport and insurance (i.e. cif/fob adjustment).

Referencias Bibliográficas

Bloomberg (2023, 17 de abril). *China to Be Top World Growth Source in Next Five Years*, IMF Says.

<https://www.bloomberg.com/news/articles/2023-04-17/china-to-be-top-world-growth-source-in-next-five-years-imf-says#xj4y7vzkg>

CNN (2023, 13 de enero). *China reporta superávit comercial récord para 2022*.

<https://cnnespanol.cnn.com/video/exportaciones-china-comercio-record-comercial-sup-eravit-bienes-economia-global-cnn-dinero-cnne/>

FAO (2023, 3 de febrero). Índice de precios de los alimentos de la FAO. Recuperado de: <https://www.fao.org/worldfoodsituation/foodpricesindex/es/>

FAO (2023, 3 de marzo). Índice de precios de los alimentos de la FAO. Recuperado de: <https://www.fao.org/worldfoodsituation/foodpricesindex/es/>

FAO (2023, 7 de abril). Índice de precios de los alimentos de la FAO. Recuperado de: <https://www.fao.org/worldfoodsituation/foodpricesindex/es/>

FMI (2023, abril). *World Economic Outlook*.

<https://www.imf.org/en/Publications/WEO/Issues/2023/04/11/world-economic-outlook-april-2023>

IEA (2022, julio). *Solar PV Global Supply Chains*.

<https://www.iea.org/reports/solar-pv-global-supply-chains/executive-summary>

IEA (2023, 26 de abril). *Demand for electric cars is booming, with sales expected to leap 35% this year after a record-breaking 2022*.

<https://www.iea.org/news/demand-for-electric-cars-is-booming-with-sales-expected-to-leap-35-this-year-after-a-record-breaking-2022>

International Food Policy Research Institute -IFPRI- (2023, enero). *Is food price inflation really subsiding?*.

<https://www.ifpri.org/blog/food-price-inflation-really-subsiding>

Martin Will, Minot Nicholas (2022, noviembre). *The impacts of price insulation on world wheat markets during the 2022 food price crisis*.

OMC (2023a, 1 de marzo). *El Barómetro sobre el Comercio de Mercancías registra un nuevo descenso, lo que apunta a una caída del comercio en el cuarto trimestre*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/wtoi_01mar23_s.htm

OMC (2023b, 24 de marzo). *Latest trade trends.*
https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/latest_trends_e.htm#top

OMC (2023c, 5 de abril). *Perspectivas del comercio mundial y estadísticas.*
https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/trade_outlook23_s.pdf

PIIE (2022, agosto). *Green Energy Depends on Critical Minerals. Who Controls the Supply Chains?* <https://www.piie.com/sites/default/files/documents/wp22-12.pdf>

Reuters (2023a, 13 de abril). *China's exports rise unexpectedly, but economists warn of weakness ahead.*
<https://www.reuters.com/world/china/chinas-exports-post-surprise-surge-march-2023-04-13/>

Reuters (2023b, 30 de abril). *South Korea exports suffer longest losing streak in three years, China sales tumble.*
<https://www.reuters.com/markets/asia/south-korea-exports-contract-seventh-month-longest-streak-3-years-2023-05-01/>

South China Morning Post (2023, 7 de marzo). *China trade: economic recovery tested as exports, imports dip further at start of 2023.*
<https://www.scmp.com/economy/economic-indicators/article/3212623/china-trade-exports-imports-continue-decline-combined-january-february-data>

Trade Data Monitor (14 de abril 2023). *Electric Vehicles Are Boosting Global Trade.*
<https://www.tradedatamonitor.com/datanews/electric-vehicles-are-boosting-global-trade/>



Evolución de las Negociaciones Comerciales durante el periodo

Negociaciones comerciales internacionales de la Unión Europea y del Reino Unido

*Valeria Cortese
Daiana Agüero Cordoba
Jerónimo Rodríguez*

*Jerónimo Jalil
Delfina Costamagna*

Negociaciones Comerciales de la Unión Europea

CHINA

Valeria Cortese

El primer cuatrimestre comenzó con la prolongación de medidas defensivas contra China. En particular, se aprobó la renovación de los derechos antidumping sobre aluminio, tubos y tuberías de acero (Directorate - General for Trade, 2023a; Directorate - General for Trade, 2023b).

Más allá de estas medidas, lo destacable de estos primeros meses fue el discurso de la Presidenta von der Leyen ante el Instituto Mercator de Estudios sobre China y el Centro de Política Europea sobre la relación bilateral, que versó sobre la estrategia del bloque europeo hacia China. Partiendo del reconocimiento que la relación con China es una de las más complejas e importantes del mundo, Von der Leyen dijo “we need to focus on de-risk – not de-couple” (Comisión Europea, 2023).

La fusión china de los sectores militar y comercial como, por ejemplo, en ciertas tecnologías sensibles, en bienes de uso dual, o incluso inversiones que vienen con transferencias forzadas de tecnología o conocimiento; representan riesgos para la UE. Por eso este nuevo lineamiento implica tener una mirada crítica a las propias dependencias del bloque, en particular dentro de los sectores estratégicos de la base industrial y de defensa, para identificar cuáles son las mayores amenazas y a partir de ahí reequilibrar la relación sobre la base de la transparencia, la previsibilidad y la reciprocidad (Comisión Europea, 2023).

El asertivo discurso echó luz sobre el accionar europeo que venía siendo más defensivo y reactivo que proactivo y estratégico. Los siguientes meses nos demostrarán que tan eficiente es la CE en llevar a la práctica el de-risking. Por lo pronto, internamente hay

intereses divergentes al interior de la UE sobre cómo abordarlo. Ejemplo de esto es el Acuerdo Integral de Inversiones cuyas negociaciones concluyeron en 2020 pero su ratificación quedó pausada debido a sanciones chinas a miembros del Parlamento Europeo. Por un lado, Von der Leyen argumenta que, si bien dicho acuerdo estaba orientado al reequilibrio de la relación, fue diseñado en un mundo diferente al actual. Por otro lado, el pedido del sector empresarial alemán de retomar el tema no tuvo eco (Euractiv, 2023). Y, de hecho, el acuerdo no fue agenda ni en el viaje de Macron y Von der Leyen a Beijing (BBC, 2023), ni en el encuentro bilateral entre el Comisario de Comercio Dombrovskis y ministro de Comercio Wentao a finales de abril (Directorate-General for Trade, 2023).

INDONESIA

Jerónimo Jalil

Del 6 al 11 de febrero se llevó adelante la décimo tercera ronda de negociaciones para un Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea e Indonesia. Además de la conclusión de los tratados con Singapur y Vietnam, Indonesia es el tercer país del Sudeste asiático con negociaciones más avanzadas para llegar a un acuerdo con el bloque, luego de *"el fracaso del intento interregional y el cambio en el seno de la UE hacia la preferencia de conversaciones bilaterales"* (Meissner, 2015).

El mayor obstáculo para Indonesia en la firma del tratado es la iniciativa contra la deforestación de la Unión Europea, que afectaría la importación de productos relacionados con esta actividad elaborados por Indonesia (Hutt, 2023). Por otro lado, la Comisión Europea aprobó una medida para eliminar el biocombustible a base de aceite de palma para 2030, del que Indonesia y Malasia son los mayores productores mundiales.

Del lado europeo, existen algunas preocupaciones referidas a la regulación que busca que todos los alimentos importados en Indonesia tengan la certificación halal para el año 2024 (Hutt, 2023).

Por otro lado, el presidente de Indonesia, Widodo, comenzó a evaluar la política de exportación, buscando disminuir la dependencia del país de los commodities e impulsar la industria. En línea con esto, se han desplegado políticas de cuotas de exportación de minerales y la OMC ha aceptado los cuestionamientos de la UE, quienes indican que la

reducción de la exportación de níquel, para incentivar el procesamiento local, viola las regulaciones de la organización (Wrede, 2023).

En otro orden de cosas, en una conferencia UE-ASEAN en diciembre del 2022, Widodo exclamó "No debe haber quien dicte sobre el otro y piense que mi estándar es mejor que el tuyo", cuando representantes de la UE insinuaron ciertas preocupaciones ante la reciente reforma del código penal de Indonesia, que prohíbe las relaciones sexuales fuera del matrimonio y atentaría contra la libertad de expresión (Hutt, 2023). Sin embargo, probablemente estas preocupaciones no serán un gran impedimento para la conclusión del tratado, considerando, por ejemplo, que cuestionamientos similares no frenaron la conclusión del tratado de libre comercio con Vietnam.

A pesar de los obstáculos identificados, las negociaciones para el tratado de libre comercio exhibieron resultados. Por ejemplo, la conclusión de los capítulos de Buenas Prácticas Regulatorias y el apartado de Indicaciones Geográficas. Además, se logró un buen progreso en varios otros capítulos, incluido el texto de Comercio de Mercancías, Reglas de Origen, Medidas Comerciales Correctivas, Inversión, Derechos de Propiedad Intelectual y Barreras Técnicas al Comercio (European Commission, 2023).

Por último, ambas partes confirmaron su compromiso de intensificar las negociaciones y se celebrarán reuniones específicas antes de la próxima ronda de negociaciones, que se llevará adelante en mayo. (European Commission, 2023).

INDIA

Jerónimo Jalil

Las negociaciones sobre el TLC entre la Unión Europea y la India siguen en curso y la cuarta ronda de negociaciones se llevó a cabo del 13 al 17 de marzo. Luego de la tercera ronda de negociaciones, donde comenzaron negociaciones reales sobre el tratado, el objetivo fue acelerar el trabajo de redacción y profundizar la comprensión mutua de las áreas de convergencia y divergencia entre las partes (European Commission, 2023).

Se han hecho progresos en todos los capítulos, aunque continúan las discrepancias respecto al alcance del capítulo de Buenas Prácticas Regulatorias. La parte india insiste en que el mismo comprenda las acciones del Parlamento Indio, excluyendo las medidas de los ministerios y departamentos del gobierno (European Commission, 2023).

La quinta ronda de negociaciones está pactada para junio del 2023, en Nueva Delhi.

AUSTRALIA

Jerónimo Jalil

Hubo dos instancias de diálogo a destacar en el período que comprende este informe, la décimo cuarta y la décimo quinta rondas de negociaciones para el Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Australia, llevadas adelante, respectivamente, en febrero y abril de este año (European Commission, 2023).

En la primera de ellas, los principales avances fueron la conclusión provisoria de los capítulos de Servicios Marítimos, Telecomunicaciones y Competencia. Durante la segunda ronda de negociaciones, se concluyeron 11 capítulos más (European Commission, 2023). Junto con los 13 capítulos, subcapítulos y anexos que ya han sido concluidos, podemos ver que las partes han estado avanzando rápido en las negociaciones y se espera que el acuerdo esté finalmente acordado este mismo año.

Uno de los puntos que aún no finalizaron de acordarse, y que generan ciertas discrepancias, es el referido a Indicaciones Geográficas, tema siempre presente en los acuerdos comerciales de la Unión Europea. Australia está reticente a aceptar la disposición de dejar de llamar, por ejemplo, "Prosecco" y "feta" a un vino blanco y un tipo de queso blanco que se producen en el país oceánico, a pesar de que se trata de denominaciones de origen protegidas." (INFOBAE, 2023).

No están agendadas futuras rondas de negociaciones por el momento.

UE- MERCOSUR

Delfina Costamagna

Durante el primer cuatrimestre del 2023, se ha evidenciado, desde el lado europeo, una renovada disposición a negociar para poder concluir, dentro de los próximos meses, la deseada ratificación del acuerdo comercial UE- Mercosur.

En particular, la salida de Jair Bolsonaro del poder en Brasil y la llegada de Lula esclarecieron el panorama a futuro en la mirada de los dirigentes europeos (Buenos Aires Times, 2023). Fueron significativas en este aspecto las palabras del eurodiputado Jordi Cañas, presidente de la Comisión de Relaciones con Mercosur del Parlamento Europeo: "*Hay un mayor nivel de diálogo y, sobre todo, hay un presidente que ha*

asumido como propia una de las dudas de Europa sobre la actitud del gobierno brasileño ante los desafíos del cambio climático y la lucha contra la deforestación en la Amazonía" (Buenos Aires Times, 2023).

Otro signo de la predisposición para acelerar el proceso fue la visita del Canciller alemán, Olaf Scholtz, a la Argentina durante los últimos días de enero del presente año. Ambas partes han reafirmado su compromiso de cerrar pronto un tratado de libre comercio y de aunar esfuerzos para que las negociaciones lleguen a su conclusión. *"Es importante que tengamos un espíritu constructivo, debemos trabajar de la mano para encontrar el camino a seguir y que las negociaciones fructifiquen"* (La Prensa Latina, 2023), expresó el canciller alemán. Por otro lado, el presidente argentino volvió a destacar la importancia de la vuelta al poder de Luiz Inácio Lula da Silva en Brasil, la cual sostiene que ha reavivado las esperanzas de implementar el pacto comercial ya que ambos bloques ahora presentan mayores coincidencias en materia ambiental (La Prensa Latina, 2023). Además, afirmó que la ratificación del acuerdo *"permitirá trazar un eje que, de alguna manera, promueva el multilateralismo en un mundo polarizado"* (La Prensa Latina, 2023). A su vez, Fernández criticó el proteccionismo promovido por algunos países europeos, el cual dificulta la llegada de productos del Mercosur al mercado europeo (La Prensa Latina, 2023).

Sin embargo, y más allá de la voluntad expresada por algunas autoridades, existen algunas cuestiones prácticas que impiden la conclusión de las negociaciones. En primer lugar, siempre reaparece la cuestión ambiental. En este sentido, alrededor de cien agrupaciones campesinas de Europa y Sudamérica firmaron, durante el mes de enero, una declaración en contra del Tratado de Libre Comercio UE-Mercosur. Estas agrupaciones entienden que el TLC se basa en un paradigma obsoleto en el que los productos agrícolas son tratados como cualquier otra mercancía, dejando de lado las cuestiones de derechos humanos, la crisis climática y de biodiversidad, la soberanía alimentaria y los derechos de los productores de alimentos a un ingreso justo (La Vía Campesina, 2023).

En la misma dirección se expresaron varios ministros de agricultura de la Unión Europea, quienes manifestaron estar en contra de revivir las negociaciones durante una reunión en Bruselas en el mes de marzo. El ministro austríaco, Norbert Totschnig, fue quien se pronunció de forma más contundente en contra del acuerdo, presentando una nota en la cual destaca que el tratado, en su forma actual, carece del enfoque

necesario en los aspectos agrícolas sostenibles (Euractiv, 2023). En este sentido, Viena y otros críticos temen que llegar a un acuerdo de libre comercio con países que son grandes exportadores agrícolas signifique que los productos nacionales en el mercado de la UE se vean desplazados por las importaciones que se producen con estándares climáticos y ambientales más bajos (Euractiv, 2023). Esto deja en claro que Austria continuaría sin aceptar nada que no sea una renegociación.

Otro de los integrantes de la UE que continúa demostrando una posición firme en ciertos temas medioambientales es la Francia de Macron. París busca que el bloque Mercosur se comprometa a detener la deforestación ilegal en la Amazonía, cumplir con el acuerdo climático de París y aplicar los mismos estándares ambientales y sanitarios que los agricultores de la UE (Político, 2023). Además, Emanuel Macron expresó en reiteradas ocasiones que el acuerdo no puede funcionar sin "cláusulas espejo", las cuales deben obligar a los productores de ambos lados del mundo a respetar los mismos estándares ambientales y de salud (Euractiv, 2023). *"No es posible un acuerdo con los países del continente latinoamericano si no respetan los acuerdos de París, como lo hacemos nosotros, y si no respetan las mismas restricciones ambientales y sanitarias que les imponemos a nuestros productores"* (Euractiv, 2023), expresó el mandatario francés.

AGENDA AMBIENTAL EUROPEA

Daiana Agüero Cordoba

En el mes de febrero la Comisión Europea adoptó dos Actos Delegados sobre fuentes de energía renovable, en los que propone normas para definir lo que constituye el hidrógeno renovable en la UE. Estos actos forman parte de un amplio marco regulador de la UE para el hidrógeno como objetivos legislativos para inversiones en sectores de la industria y el transporte (Comisión Europea, 2023).

Ambos Actos se encuentran interrelacionados y son necesarios para que los carburantes puedan contabilizarse a efectos del objetivo de los Estados miembros en materia de energías renovables. Proporcionará seguridad normativa a los inversores, ya que la UE pretende alcanzar una producción interior de diez millones de toneladas de hidrógeno renovable en consonancia con el plan REPower Eu (Comisión Europea, 2023).

El hidrógeno desempeña un papel clave en el Pacto Verde Europeo y en el Plan REPower EU, que busca reducir rápidamente la dependencia de la Unión de los

combustibles fósiles rusos acelerando la transición hacia energía limpia. Se espera que la ampliación del uso del hidrógeno renovable, el amoníaco y otros derivados aceleré la descarbonización y la dependencia del combustible importado de Rusia (EUR-Lex, 2022).

Uno de los interrogantes ante las normas que buscan establecer los Actos Delegados es si estas nuevas obligaciones serán aplicadas también a las importaciones y si impactarán en las negociaciones externas. Con respecto a la producción de hidrógeno renovable, se aplicará tanto a los productores europeos como a los de terceros países que deseen exportar hidrógeno renovable a la UE. Por otra parte, también se introducirá un sistema de certificación basado en los denominados "regímenes voluntarios" para garantizar que los productores de terceros países cumplan con los criterios establecidos (H2News, 2023).

REINO UNIDO

Jerónimo Rodríguez

El gobierno británico continúa orientando sus esfuerzos a la solución de la compleja situación interna que Reino Unido ha estado experimentando principalmente durante el final de 2022. La llegada de Rishi Sunak con los objetivos de sanear las finanzas británicas, controlar el fuerte aumento de la inflación que experimentó la isla el pasado año, lograr una mayor estabilidad política en el seno del partido conservador, y poder volver a una senda de crecimiento económico, parecen haber ocupado la mayor parte de las prioridades de la administración del primer ministro.

Sin embargo, en lo que respecta a las negociaciones comerciales y firma de nuevos acuerdos este primer cuatrimestre ha presentado novedades y avances con respecto al último periodo analizado del 2022, que consideramos merecen ser remarcadas.

En primer lugar, en febrero del presente año se ha decidido fusionar el departamento de comercio internacional, creado en 2016 por Theresa May con el objetivo de potenciar el desarrollo de nuevos acuerdos comerciales una vez que se hiciera efectiva la salida británica de la Unión Europea. La decisión de incorporar el mismo al ahora nuevo departamento de negocios y comercio, sin duda le quita peso relativo en la administración, y puede vislumbrarse como una muestra más de lo dificultosa que viene siendo el armado de una política comercial externa coherente y continua para Reino Unido desde el triunfo del Brexit (The Conversation, 2023).

Por otro lado, un acuerdo ampliamente difundido que se ha alcanzado durante este periodo tiene que ver con el nuevo acuerdo con la Unión Europea respecto a Irlanda del Norte, denominado "Marco de Windsor", que ha sido firmado en febrero del presente año (Comisión Europea, 2023). El mismo, entre otras cuestiones, tiene como objetivo prioritario evitar el establecimiento de una frontera aduanera entre ambas partes de la isla, incluye una relajación de los controles entre la república de Irlanda e Irlanda del Norte (que forma parte del Reino Unido), y mayores facilidades para los intercambios que se den entre ambas partes (Página 12, 2023). Hay que destacar que previo a este acuerdo, la relación en la isla se regía por el protocolo relativo a Irlanda del Norte, que había presentado múltiples dificultades en la práctica.

Además, una noticia que ha generado gran expectativa en Londres y en sus principales socios comerciales extra regionales, tiene que ver con la firma del acuerdo transpacífico (CPTPP), del cual Reino Unido será el primer país europeo en incorporarse. El anuncio se ha dado por el gobierno británico el pasado mes de marzo, tras un periodo de más de 21 meses de negociaciones entre las partes (DW, 2023). Es en consonancia con este objetivo que se podían entender las negociaciones y los acuerdos que Reino Unido había firmado en los últimos años con Australia, Nueva Zelanda, Japón, y las negociaciones que actualmente tiene en curso con India y México, la mayor parte de ellos miembros de dicho acuerdo. Si bien se espera que en un principio tenga un impacto modesto en la economía del país, la apuesta de las últimas administraciones británicas ha sido apuntar hacia una región donde consideran que se hace presente un gran dinamismo comercial y financiero, y que sin duda puede favorecer a las expectativas de mayor competitividad que apunta Reino Unido para el futuro cercano (Infobae, 2023).

Referencias bibliográficas

BBC. (2023, abril 6). Macron and von der Leyen: Europe's good cop and bad cop meet Xi Jinping. <https://www.bbc.com/news/world-asia-china-65186222>

Buenos Aires Times (2023, febrero 6). *UE y Mercosur aceleran acuerdo comercial en medio de disputa chino-estadounidense.* <https://www.batimes.com.ar/news/world/eu-and-mercosur-rush-trade-deal-to-get-involved-in-us-china-tussle.phtml>

Comisión Europea. (2023, febrero 13). Actos delegados de la UE sobre el hidrógeno renovable. https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/es/qanda_23_595

Comisión Europea. (2023, febrero 13). La Comisión establece normas para el hidrógeno renovable. https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/es/ip_23_594

Comisión Europea. (2023, marzo). Speech by President von der Leyen on EU-China relations to the Mercator Institute for China Studies and the European Policy Centre. https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/speech_23_2063

Consejo Europeo (2023, 5 de abril). Cómo funciona el Protocolo sobre Irlanda e Irlanda del Norte. <https://www.consilium.europa.eu/es/policies/eu-relations-with-the-united-kingdom/the-eu-uk-withdrawal-agreement/the-protocol-on-ireland-and-northern-ireland-explained/#:~:text=El%20Protocolo%20sobre%20Irlanda%20e%20Irlanda%20del%20Norte%2C%20conocido%20com%C3%BAnmente,el%2031%20de%20enero%20de>

Consejo Europeo (2023, 5 de abril). Cómo funciona el Protocolo sobre Irlanda e Irlanda del Norte. <https://www.consilium.europa.eu/es/policies/eu-relations-with-the-united-kingdom/the-eu-uk-withdrawal-agreement/the-protocol-on-ireland-and-northern-ireland-explained/#:~:text=El%20Protocolo%20sobre%20Irlanda%20e%20Irlanda%20del%20Norte%2C%20conocido%20com%C3%BAnmente,el%2031%20de%20enero%20de>

Directorate-General for Trade. (2023, abril 14). EU renews anti-dumping measures on stainless steel fittings from China and Taiwan for five years, extends measures to Malaysia. https://policy.trade.ec.europa.eu/news/eu-renews-anti-dumping-measures-stainless-steel-fittings-china-and-taiwan-five-years-extends-2023-04-14_en

Directorate-General for Trade. (2023, abril 24). Read-out of the bilateral meeting between Executive Vice-President Valdis Dombrovskis and Minister Wang Wentao. https://policy.trade.ec.europa.eu/news/read-out-bilateral-meeting-between-executive-vice-president-valdis-dombrovskis-and-minister-wang-2023-04-24_en

Directorate-General for Trade. (2023, enero 19). EU maintains duties on aluminium road wheels from China.

https://policy.trade.ec.europa.eu/news/eu-maintains-duties-aluminium-road-wheels-china-2023-01-19_en

DW (2023, 31 de marzo). Reino Unido se incorpora al acuerdo comercial transpacífico

DW (2023, 31 de marzo). Reino Unido se incorpora al acuerdo comercial transpacífico

DW. (2022, 7 de marzo). Canciller alemán discute en India el comercio bilateral y la invasión rusa de Ucrania. DW.

<https://www.dw.com/es/canciller-alem%C3%A1n-discute-en-india-el-comercio-bilateral-y-la-invasi%C3%B3n-rusa-de-ucrania/a-64819021>

Energía Estratégica. (2023). *La Comisión Europea establece normas clave para el hidrógeno renovable.* Energía Estratégica España.

<https://energiaestrategica.es/la-comision-europea-establece-normas-clave-para-el-hidrogeno-renovable/>

Euractiv. (2023, abril 5). German business calls for renegotiation of China investment agreement.

<https://www.euractiv.com/section/eu-china/news/german-business-calls-for-renegotiation-on-china-investment-agreement/>

Euractiv (21 de marzo de 2023). *Los ministros de agricultura de la UE rechazan el acuerdo del Mercosur.*

<https://www.euractiv.com/section/agriculture-food/news/eu-agri-ministers-push-back-against-mercosur-deal/>

Euractiva (27 de febrero de 2023). *Macron dice que el acuerdo UE-Mercosur no puede funcionar sin "cláusulas espejo".*

<https://www.euractiv.com/section/politics/news/macron-says-the-eu-mercosur-deal-can-not-fly-without-mirror-clauses/>

EUR-Lex. (2022). *Plan REPowerEU.* EUR-Lex.

<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/ES/TXT/?qid=1653033742483&uri=COM%3A2022%3A230%3AFIN>

European Commission. (2023, February 7). *Delegated regulation on Union methodology for RFNBOs.* Energy.ec.europa.eu.

https://energy.ec.europa.eu/publications/delegated-regulation-union-methodology-rfnbos_en

European Commission. (2023). *Report of the 13 th round of negotiations for a Free Trade Agreement between the European Union and Indonesia*. European Commission. Disponible en https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/indonesia/eu-indonesia-agreement/documents_en

European Commission. (2023). *Report of the 14th round of negotiations for a trade agreement between the European Union and Australia* European Commission. Disponible en https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/australia/eu-australia-agreement/documents_en

European Commission. (2023). *Report of the 15th round of negotiations for a trade agreement between the European Union and Australia* European Commission. Disponible en https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/australia/eu-australia-agreement/documents_en

European Commission. (2023). *Report of the Fourth Round of Negotiations On a Free Trade Agreement between the European Union and India*. Disponible en https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/india/eu-india-agreement/documents_en

H2News. (2023, February 14). *Europa estableció normas para el H2R*. H2news. <https://h2news.cl/2023/02/14/europa-establecio-normas-para-el-h2r/>

<https://www.dw.com/es/reino-unido-se-incorpora-al-acuerdo-comercial-transpac%C3%ADfico/a-65189283>

<https://www.dw.com/es/reino-unido-se-incorpora-al-acuerdo-comercial-transpac%C3%ADfico/a-65189283>

Hutt, D. (2023, 2 de agosto). *Can the EU succeed on closing Indonesia trade deal?* DW. <https://www.dw.com/en/can-the-eu-succeed-on-closing-indonesia-trade-deal/a-64640224>

Infobae (2023, 13 de mayo). Reino Unido se sumará al tratado comercial transpacífico.
<https://www.infobae.com/america/agencias/2023/03/31/reino-unido-se-sumara-al-tratado-comercial-transpacifico/>

Infobae (2023, 13 de mayo). Reino Unido se sumará al tratado comercial transpacífico.
<https://www.infobae.com/america/agencias/2023/03/31/reino-unido-se-sumara-al-tratado-comercial-transpacifico/>

Infobae. (2023, 16 de febrero). Australia y la UE esperan firmar un acuerdo de libre comercio para mediados de este año [Artículo de noticias]. Infobae.
<https://www.infobae.com/america/mundo/2023/02/16/australia-y-la-ue-esperan-firmar-un-acuerdo-de-libre-comercio-para-mediados-de-este-ano/>

La Prensa Latina (29 de enero de 2023). Argentina y Alemania acuerdan cerrar pacto de libre comercio UE-Mercosur 'pronto'.
<https://www.laprensa-latina.com/argentina-germany-agree-to-close-eu-mercosur-free-trade-pact-soon/>

La Vía Campesina (30 de enero de 2023). Peasant and farmer organisations in Europe and South America come together against the EU- MERCOSUR Free Trade Agreement.
<https://www.eurovia.org/news/peasant-and-farmer-organisations-in-europe-and-south-america-come-together-against-the-eu-mercosur-free-trade-agreement/>

Meissner, K (2014). ¿Ha fracasado el interregionalismo? Las negociaciones EU-ASEAN.
Revista CIDOB d'Afers Internacionals, 17-41.

Página 12 (2023, 28 de febrero). El Reino Unido y la Unión Europea cerraron un acuerdo para suavizar el Brexit.
<https://www.pagina12.com.ar/527148-el-reino-unido-y-la-union-europea-cerraron-un-acuerdo-para-s>

Página 12 (2023, 28 de febrero). El Reino Unido y la Unión Europea cerraron un acuerdo para suavizar el Brexit.
<https://www.pagina12.com.ar/527148-el-reino-unido-y-la-union-europea-cerraron-un-acuerdo-para-s>

Político (6 de marzo de 2023). UE espera que Macron ceda en acuerdo comercial latinoamericano.

https://www.politico.eu/article/france-resistance-eu-latam-trade-emmanuel-macron-home-stretch/?utm_source=Twitter&utm_medium=social

The Conversation (2023, 13 de febrero). The decision to ditch the UK's Department for International Trade is testament to the failure of Brexit.
<https://theconversation.com/the-decision-to-ditch-the-uks-department-for-international-trade-is-testament-to-the-failure-of-brexit-199483>

The Conversation (2023, 13 de febrero). The decision to ditch the UK's Department for International Trade is testament to the failure of Brexit.
<https://theconversation.com/the-decision-to-ditch-the-uks-department-for-international-trade-is-testament-to-the-failure-of-brexit-199483>

Wrede, I (2023, 2 de julio). *Export bans boost Indonesia's onshoring policy.* DW.
<https://www.dw.com/en/how-export-bans-boost-indonesias-industrial-policy/a-6462603>

0



Negociaciones comerciales de Estados Unidos

Amparo Rodríguez

Candela Molinet

Camila Tizón

En este primer informe de 2023, se refleja cómo la política comercial de la administración Biden-Harris se encuentra en sintonía con los objetivos de política exterior, viendo cada vez más presente un abordaje geopolítico del comercio. Además, se hace mención a nuevos acuerdos que distan de ser los tratados de libre comercio que se encuadran en el artículo 24 del GATT, sino que son negociaciones de carácter más puntual que establecen compromisos únicamente para un sector.

ÁFRICA

Tal como había sido advertido en noviembre del 2022, el 1 de enero del 2023 Estados Unidos eliminó a Burkina Faso del programa de preferencia comercial de la Ley de Oportunidades y Crecimiento Africano (AGOA) dado que los cambios inconstitucionales en el gobierno lo dejan en incumplimiento de los requisitos del estatuto AGOA. Katherine Tai señaló su preocupación al respecto y anunció que la Administración Biden-Harris trabajará junto al gobierno de Burkina Faso y se brindará asesoramiento respecto del camino hacia la reincorporación (USTR, 2023).

De esta manera, vemos como Estados Unidos reafirma su compromiso con la promoción de la democracia dejando en claro que no son meras declaraciones en sus acuerdos comerciales, sino que está dispuesto a tomar las medidas necesarias para hacerlas cumplir.

Este cuatrimestre, además, Estados Unidos y Kenia mantuvieron una ronda de discusiones conceptuales en el mes de febrero, en el marco de la Asociación Estratégica de Comercio e Inversión (STIP, por sus siglas en inglés).

JAPÓN

En la relación bilateral con Japón, la principal novedad de este cuatrimestre fue la firma de un Acuerdo sobre el fortalecimiento de las cadenas de suministro de minerales críticos. El mismo entró en vigor desde el momento de su firma, el 28 de marzo, está

basado en el Acuerdo Comercial entre Estados Unidos y Japón firmado en el 2019 y, según señaló la USTR (2023) en un comunicado de prensa, tiene como objetivo fortalecer y diversificar las cadenas de suministro de minerales críticos, facilitar el comercio, para fomentar así la adopción de tecnologías de baterías para vehículos eléctricos. Algunas medidas del acuerdo son, por ejemplo, la no imposición entre las partes de restricciones o prohibiciones a las importaciones de minerales críticos, la no imposición de aranceles entre las partes a la exportación de minerales críticos, la coordinación de medidas para abordar las políticas y prácticas no comerciales o anti mercado de otros países que afectan el comercio de minerales críticos, mejores prácticas con respecto a la revisión de inversiones dentro de sus territorios en el sector de minerales críticos por parte de entidades extranjeras, entre otras. Además, incluye medidas vinculadas al respeto de los derechos laborales y protección del medio ambiente.

En dichas medidas podemos observar algunas características que dan cuenta de que este acuerdo se encuadra en un nuevo tipo de acuerdo comercial que aparece cada vez con mayor frecuencia. Estos acuerdos ya no son los típicos tratados de libre comercio más amplios que se encuadran en el artículo 24 del GATT sino que son negociaciones más puntuales que establecen compromisos únicamente para un sector, en este caso, el de minerales críticos. Otra característica que observamos es la extraterritorialidad dado que imponen ciertas condicionalidades que afectan las decisiones de comercio no sólo de los países implicados sino también de terceros.

Este acuerdo, además, se encuentra en estricta relación con la Ley de Reducción de Inflación del 2022 y su capítulo de medidas destinadas a fomentar la industria de los vehículos eléctricos.

Deza (2023) sugiere que dicho acuerdo podría actuar como una referencia para los países interesados en incrementar sus exportaciones de litio y otros metales a los Estados Unidos como Argentina.

En otro orden de cosas, en el mes de enero se firmó también con Japón un Memorando de Cooperación (MOC) para lanzar un Grupo de Trabajo sobre la Promoción de los Derechos Humanos y las Normas Laborales Internacionales en las Cadenas de Suministro. El mismo busca propiciar el intercambio entre las partes de información sobre leyes, políticas relevantes, facilitar el diálogo con las empresas y las

organizaciones de trabajadores y promover las mejores prácticas para los DDHH y derechos laborales reconocida internamente (USTR, 2023).

USMCA

Este cuatrimestre el USMCA se mantuvo activo especialmente en cuanto a la solución de controversias entre sus miembros, una constante de estos últimos meses que tiene una relevancia significativa tomando en consideración que esta era una de las debilidades del NAFTA.

Los conflictos abordados giraron en torno a dos cuestiones. En primer lugar, en torno a los derechos laborales en México, donde hubo dos disputas que se resolvieron de manera exitosa. Esta cuestión no es nueva, de hecho, es la sexta vez que Estados Unidos recurre al Mecanismo Laboral de Respuesta Rápida del USMCA. En segundo lugar, se reabrió el panel de disputas con Canadá en torno a las medidas de asignación de contingentes arancelarios para productos lácteos. Este conflicto tampoco es nuevo sino que el año pasado el tribunal del USMCA ya había fallado en favor de Washington y había encargado a Ottawa revisar dichas medidas. Sin embargo, la Administración Biden no se mostró conforme con dicha revisión dado que Canadá impone algunas condiciones que restringen el acceso diversos importadores a estos beneficios. Por lo tanto, decidió abrir un nuevo panel por la misma cuestión.

INDOPACÍFICO

Este cuatrimestre se sucedieron tres rondas de negociación del Marco Económico para el Indopacífico y diversas reuniones bilaterales entre el gobierno de los Estados Unidos y los países que lo conforman. En este sentido, podemos sugerir que la política comercial de la administración Biden-Harris en esta región va de la mano y se encuentra en estricta sintonía con los objetivos de política exterior. De esta manera, vemos cada vez más presente un abordaje geopolítico del comercio.

SUIZA

Estados Unidos y Suiza firmaron el Acuerdo de reconocimiento mutuo sobre Buenas Prácticas de Manufactura Farmacéuticas (Mutual Recognition Agreement por sus siglas en inglés). Este acuerdo permite a las autoridades estadounidenses y suizas compartir documentos de sus inspecciones sobre buenas prácticas de manufactura farmacéutica

con respecto a las instalaciones de fabricación de productos farmacéuticos, lo que reducirá los costos innecesarios y la duplicación de esfuerzos (Swissinfo, 2023).

En este marco, es importante resaltar que, más allá del comercio con el bloque europeo, "Estados Unidos es el segundo socio comercial más importante para las empresas farmacéuticas dedicadas a la investigación en Suiza" (Swissinfo, 2023). Es relevante pensar este tipo de prácticas y cómo el comercio se efectúa como una herramienta para que el país estadounidense sea proveedor de bienes globales como el farmacéutico, sobre todo dado la relevancia creciente a partir de la pandemia Covid-19.

UNIÓN EUROPEA

En el mes de enero, Estados Unidos y la Unión Europea firmaron el Acuerdo de Cuotas Arancelarias (Tariff Rate Quota Agreement por sus siglas en inglés). Este acuerdo, según la oficina de prensa (USTR, 2023) permitirá a Estados Unidos preservar su acceso existente al mercado de la UE para varios productos agrícolas tras la salida del Reino Unido de la UE el 1 de enero de 2021. Además, se determinó que el valor de los contingentes arancelarios operará en los 27 estados miembros de la UE e incluso restablece el acceso al mercado de múltiples productos agrícolas estadounidenses, incluidos el arroz, las almendras, el trigo y el maíz estadounidenses.

RUSIA

En el marco de un acontecimiento tan importante como la guerra ruso-ucraniana, el presidente Biden, en apoyo al país ucraniano, anunció como medida de represalia aumentos arancelarios adicionales sobre una variedad de productos de Rusia. Entre ellos, se encuentran metales y productos metálicos aumentando su respectivo arancel desde el 35 al 70 por ciento. De esta manera, Washington apunta a afectar a un sector crucial de generación de ingresos de la economía rusa. Dentro de los productos afectados por los aranceles encontramos productos químicos y minerales, incluido el aluminio ruso el cual se está implementando de conformidad con la Sección 232 de la Ley de Expansión Comercial de 1962, modificada (USTR, 2023).

CHINA

A comienzos del 2023, la oficina del Representante Comercial estadounidense publicó la revisión de 2022 de mercados de piratería y falsificación. En la misma, se hizo hincapié en la plataforma china WeChat como una de las mayores plataformas de

productos falsificados. Además, se hace mención a otros mercados listados en China, como lo son Aliexpress, Baidu Wangpan, DHGate, Pinduoduo y Taobao, así como siete mercados físicos ubicados dentro de China que utilizan cada vez más tiendas físicas para respaldar las ventas en línea de falsificaciones.

La revisión afirma que la piratería en línea puede afectar los salarios, los residuos, las pensiones y los beneficios de atención médica de los que dependen los trabajadores de las industrias creativas y explica que combatir la piratería en línea requiere la coordinación entre los actores relevantes para abordar de manera efectiva los métodos de entrega que cambian rápidamente de contenido infractor.

Un mes más tarde, y en conformidad con la sección 421 de la Ley de Relaciones entre Estados Unidos y China, se publicó el informe de 2022 para el Congreso sobre el cumplimiento de la Organización Mundial del Comercio por parte de China. Katherine Tai insistió que, tras 20 años de haber ingresado a la OMC, China aún adopta un enfoque económico y comercial dirigido por el Estado que va en contra de los principios abiertos y orientados al mercado respaldados por todos los miembros de la organización.

En cuanto a bienes y servicios se refiere, las importaciones de Estados Unidos desde China el año pasado alcanzaron el nivel más alto jamás registrado. Si bien a primera vista esto puede parecer desconcertante y, en contradicción con los discursos de desvinculación del comercio entre Estados Unidos y China, puede explicarse teniendo en cuenta lo siguiente:

- Ciertos productos chinos como semiconductores, muebles, hardware de TI y algunos productos electrónicos de consumo, que aún enfrentan tasas arancelarias de la guerra comercial del 25%, siguen siendo casi un 25% más bajas que sus niveles anteriores a la guerra comercial.
- Existen productos chinos que nunca se vieron afectados por los aranceles de la guerra comercial, y el valor de las importaciones de estos productos ha crecido tanto que casi compensan la disminución de las importaciones desde China de productos afectados por los aranceles de la guerra comercial.
- Un tercer conjunto de productos importados de China que, si bien continúan enfrentando aranceles de guerra comercial, lo hacen a una tasa arancelaria mucho más baja de sólo el 7,5%. En 2022, las importaciones estadounidenses

de productos procedentes de China se mantuvieron un 8% por debajo de sus niveles antes de que los aranceles entrarán en vigor en 2019.

Podemos concluir afirmando que, si bien el volumen de comercio con China llegó a un nivel histórico, en los sectores críticos de guerra comercial si hay un desvío de comercio más amplio.

OMC

Este cuatrimestre, en el marco de la relación entre la Organización Mundial del Comercio y Estados Unidos, se firmó el Acuerdo sobre Subvenciones a la Pesca de la Organización Mundial del Comercio. Este acuerdo, ya debatido y acordado en la 12ª Conferencia Ministerial de la OMC en junio de 2022, establece nuevas e importantes disciplinas sobre ciertas formas de subvenciones a la pesca que se consideran perjudiciales para la Organización Mundial del Comercio. Otro punto importante es que, en palabras de Katherine Tai "constituye el primer acuerdo comercial multilateral con la sostenibilidad ambiental en su centro" (USTR, 2023).

LEY DE REDUCCIÓN DE INFLACIÓN

El Tesoro publicó a fines de marzo la reglamentación preliminar del capítulo sobre créditos fiscales, abriendo un período de recepción de consultas hasta la publicación de las reglas finales en junio.

El dato central en la reglamentación preliminar es que otorga cierta flexibilidad para la utilización de metales provenientes de países que no tienen un tratado de libre comercio en vigencia con los Estados Unidos. Es el caso de Argentina y más países con recursos minerales estratégicos.

En su interpretación preliminar, el Tesoro explica que ni la ley climática ni el código comercial estadounidense definen qué debe interpretarse por acuerdo de libre comercio. Por lo tanto, el Tesoro entiende que basta con que exista un "acuerdo sobre minerales críticos" entre Estados Unidos y otro país, siempre que este cumpla con una serie de requisitos comerciales. Cita como ejemplo el acuerdo sobre minerales críticos firmado con Japón en marzo.

De esta forma, el Tesoro abre una vía que podría facilitar a las automotrices el acceso a los suministros que son esenciales para la fabricación de baterías para coches

eléctricos, en un contexto de una elevada demanda de metales debido a las políticas de transición energética.

Otro aspecto medular de la Ley de Reducción de la Inflación es que los minerales críticos y componentes para las baterías en los coches que quieran calificar para el 100% del crédito no podrán provenir de "entidades extranjeras de preocupación". La ley no señala ni da criterios para definir exactamente a esas entidades, que serían países y empresas. Una definición sobre este tema se espera recién para finales de este año.

Referencias bibliográficas

AGREEMENT BETWEEN THE GOVERNMENT OF THE UNITED STATES OF AMERICA AND THE GOVERNMENT OF JAPAN ON STRENGTHENING CRITICAL MINERALS SUPPLY CHAINS (2023). Disponible en: <https://ustr.gov/sites/default/files/2023-03/US%20Japan%20Critical%20Minerals%20Agreement%202023%2003%2028.pdf>

Bown C. (31 de marzo de 2023). US imports from China are both decoupling and reaching new highs. Here's how. *Peterson Institute for International Economics*. <https://www.piie.com/research/piie-charts/us-imports-china-are-both-decoupling-and-reaching-new-highs-heres-how>

Deza, N. (19 de abril de 2023). ¿De qué se trata el acuerdo sobre minerales críticos entre EE.UU. y Japón que podría gravitar sobre la exportación de litio argentino?. *Econojournal*. <https://econojournal.com.ar/2023/04/de-que-se-trata-el-acuerdo-sobre-minerales-criticos-entre-ee-uu-y-japon-que-podria-gravitar-sobre-la-exportacion-de-litio-argentino/>

Swiss.info. (13 de enero de 2023). *Suiza y EE. UU. firman un acuerdo sobre la cadena de suministro farmacéutica*. Disponible en: <https://www.swissinfo.ch/spa/economia/suiza-y-ee--uu--firman-un-acuerdo-sobre-la-cadena-de-suministro-farmac%C3%A9utica/48202484>

USTR. (1 de enero de 2023). *U.S. Terminates AGOA Trade Preference Program for Burkina Faso*. Disponible en: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2023/january/us-terminates-agoa-trade-preference-program-burkina-faso>

USTR. (6 de enero de 2023). *United States and Japan Launch Task Force to Promote Human Rights and International Labor Standards in Supply Chains*. Disponible en: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2023/january/united-states-and-japan-launch-task-force-promote-human-rights-and-international-labor-standards>

USTR. (12 de enero de 2023). *United States and Switzerland Sign Pharmaceutical Good Manufacturing Practice Agreement*. Disponible en: <https://ustr.gov/node/12513>

USTR. (17 de enero de 2023). *U.S., EU Sign Tariff Rate Quota Agreement*. Disponible en: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2023/january/us-eu-sign-tariff-rate-quota-agreement>

USTR. (23 de febrero de 2023). *Statement by Ambassador Katherine Tai on the Imposition of Higher Tariffs on Additional Imports from Russia*. Disponible en: https://ustr-gov.translate.goog/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2023/february/statement-ambassador-katherine-tai-imposition-higher-tariffs-additional-imports-russia?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=es&_x_tr_hl=es&_x_tr_pto=wapp

USTR. (28 de marzo de 2023). *United States and Japan Sign Critical Minerals Agreement*. Disponible en: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2023/march/united-states-and-japan-sign-critical-minerals-agreement>

USTR. (11 de abril de 2023). *Ambassador Tai Signs U.S. Instrument of Acceptance of WTO Agreement on Fisheries Subsidies Alongside WTO Director General Ngozi Okonjo-Iweala*. Disponible en: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2023/april/ambassador-tai-signs-us-instrument-acceptance-wto-agreement-fisheries-subsidies-alongside-wto>

MERCOSUR

Valentina Persegani

En el año 2022, el desempeño del Mercosur como destino de los intercambios comerciales de sus socios fue limitado, y no vemos una mejoría para recategorizar al mismo en este primer cuatrimestre del año 2023. Para Brasil el Mercosur en el periodo 2022 pasó de representar casi el 20% del comercio Brasileiro a menos del 9%; a mediados de los 90, en Uruguay, el bloque representaba más del 50% de su comercio, y desde el siglo XXI, el mismo no llega al 25% (Soto, 2021); en Paraguay la disminución fue brusca, de representar el 90% en el 2022, en el 2023 el Mercosur rondaba alrededor del 40%. El caso argentino fue el más golpeado, la participación del bloque en el comercio exterior de este país es la más baja en 30 años, representando el 20,5% del total (Escobar, 2023).

Como analizamos en los informes anteriores, una de las razones por las cuales esta conducta puede llegar a tener una explicación es la persistencia de regulaciones y restricciones que hacen que el bloque se debilite, y no funcione como una verdadera plataforma de integración. Abundan las barreras paraarancelarias, y las aduanas y controles evitan el libre movimiento entre países (Escobar, 2023). Las regulaciones entre los países miembros no están armonizadas, de esta manera, por ejemplo, vemos como Argentina y Uruguay difieren ante los acuerdos comerciales extra Mercosur que Lacalle Pou pretende concretar con China. Esto sucede debido a que, ante la falta de avances conjuntos, varios países apostaron por la vía unilateral.

Por otro lado, las relaciones externas del bloque presentan dificultades. Así las negociaciones Unión Europea-Mercosur siguen estancadas. Renovadas las demandas del lado europeo respecto a los asuntos ambientales, siguen apareciendo barreras que no permiten concretar las negociaciones, y que están implicadas directamente con el Pacto Verde europeo. Dentro de estas barreras principalmente encontramos críticas a las políticas del pasado gobierno del presidente Jair Bolsonaro, que correspondió al periodo 2019-2020, y que se mantienen tras el reciente ascenso de Luiz Inácio Lula da

Silva al poder (Infobae, 2023). A pesar de que el presidente brasilero presentó una "agenda verde", con un discurso de "tolerancia cero" hacia las deforestaciones, y efectivas medidas favorables al ambiente, no se reflejó aún en el accionar de sus políticas (Izquierdo, 2023)

Por otro lado, continúan las reticencias de Francia, las mismas están vinculadas a la negación de abrir sus mercados a los competitivos productos agropecuarios del bloque sudamericano. Emmanuel Macron teme que en el sector agrícola europeo, el poderío francés, se vea amenazado con la firma de un acuerdo comercial entre bloques. El presidente francés pone énfasis en la imposibilidad de llegar a un acuerdo si los países latinoamericanos no respetan el Acuerdo de París, y en consecuencia, si sus productores no poseen las mismas restricciones medioambientales y sanitarias que sí tienen los productores europeos (Infobae, 2023).

Sin embargo, ambos bloques creen que "el nuevo escenario político y económico global plantea un contexto favorable para avanzar hacia la firma, en el presente año, de un acuerdo equilibrado y beneficioso para todas las partes" (MERCOSUR,2023).

Los días 15 y 16 de febrero se reunió el Grupo de Relacionamento Externo del bloque en la ciudad de Buenos Aires para realizar la XXI reunión ordinaria. En ella se dejaron constancia de las intenciones y prioridades del Mercosur frente a los distintos países y bloques con quienes se mantienen conversaciones. De esta manera se continuó discutiendo sobre la ampliación de la cobertura del Tratado de Libre Comercio entre el MERCOSUR y el Estado de Israel, como así también se planteó seguir discutiendo las negociaciones en curso con El Salvador, República Dominicana y Emiratos Árabes Unidos, con el objetivo de poder lograr lanzar negociaciones comerciales.

La EFTA también tuvo su protagonismo; se planea una reunión presencial de Jefes Negociadores para concluir con las propuestas. Por último, Singapur, dónde las delegaciones acordaron resolver las cuestiones pendientes para avanzar hacia la firma del Acuerdo en el presente año.

Referencias Bibliográficas

Escobar, S. (2023, enero 10). Mercosur: la participación en el comercio exterior argentino es la más baja en 30 años. Perfil. <https://www.perfil.com/noticias/economia/mercosur-la-participacion-en-el-comercio-exterior-argentino-es-el-mas-bajo-en-30-anos.phtml>

Huergo, H. (2023, marzo 1). Llegó el tiempo de sacar pecho. Clarín. https://www.clarin.com/rural/llego-tiempo-sacar-pecho_0_ZcALdeyIOZ.html

INFOBAE. (2023, febrero 25). Emmanuel Macron dijo que el acuerdo entre la Unión Europea y el Mercosur "no es posible" si América Latina viola normas ambientales. infobae.

<https://www.infobae.com/america/mundo/2023/02/25/emmanuel-macron-dijo-que-el-acuerdo-entre-la-union-europea-y-el-mercosur-no-es-posible-si-america-latina-viola-normas-ambientales/>

INFOBAE. (2023, marzo 9). El Mercosur y la Unión Europea intensificarán las negociaciones para concretar un acuerdo comercial. infobae.

<https://www.infobae.com/america/america-latina/2023/03/09/el-mercosur-y-la-union-europea-acordaron-intensificar-las-negociaciones-para-cerrar-un-acuerdo-comercial/>

Izquierdo, M. (2023, February 6). La crisis energética en Europa redefine el terreno del acuerdo UE-Mercosur: qué significa para la Argentina. TN. <https://tn.com.ar/internacional/2023/02/06/la-crisis-energetica-en-europa-redefine-el-terreno-del-acuerdo-ue-mercosur-que-significa-para-la-argentina/>

Mercosur. (2023, febrero 17). Reuniones/ Documentos oficiales. <https://documentos.mercosur.int/>

Rosemberg, J. (2023, abril 11). Alberto Fernández y Luis Lacalle Pou se reunirán a fin de mes para relanzar el vínculo bilateral. LA NACION. <https://www.lanacion.com.ar/politica/alberto-fernandez-y-luis-lacalle-pou-se-reuniran-a-fin-de-mes-para-relanzar-el-vinculo-bilateral-nid11042023/>

Soto, M. (2021, abril 5). El enigma Mercosur. la diaria. <https://ladiaria.com.uy/economia/articulo/2021/4/el-enigma-mercosur/>



Negociaciones comerciales impulsadas por la República Popular de China

Damián Cogo

Federica Miriani Capello

Valentina Pettinari

El primer cuatrimestre del año 2023 la República Popular de China (en adelante RPCh) logró avanzar en las negociaciones comerciales para el establecimiento de Tratados de Libre Comercio (en adelante TLC) y además mantuvo conversaciones orientadas a renegociar términos con quienes ya existe un TLC operativo:

- **Conversaciones con Australia:** El pasado 6 de febrero el ministro de comercio chino Wang Wentao tuvo una reunión virtual con su par australiano Don Farrell donde ambas partes tuvieron un fluido intercambio para implementar los consensos alcanzados entre los jefes de estado en la última cumbre del G20 en Bali, Indonesia. Han hecho especial énfasis en la complementariedad económica y comercial que tienen los países, planeando profundizar los lazos en un futuro cercano. China es el socio comercial más grande de Australia y a su vez una importante fuente de inversiones, siendo estos dos los pilares más importantes de las relaciones entre los dos países.

“Se ha abierto una ventana de oportunidad para las relaciones económicas y comerciales China-Australia, y ambas partes deben trabajar duro para volver a ponerlas nuevamente a funcionar”, dijo Wang Wentao.

Durante el 20mo Congreso del Partido Comunista Chino se volvió a hacer hincapié en que las puertas de China siguen abiertas al mundo y generando oportunidades para todos los países. El ministro chino sostuvo además que las partes deben seguir una misma dirección para fortalecer la coordinación y la comunicación, lo que se traducirá en beneficios mutuos. Se ha reafirmado el deseo de China de retomar mecanismos de intercambio comercial con Australia, expandir la cooperación en áreas emergentes como nuevas energías y cambio climático y promover un crecimiento de calidad en las relaciones entre los dos países.

El Ministerio de Comercio de la RPCh se ha mostrado preocupado por la estricta política de seguridad que tiene Australia con las empresas chinas y espera que luego de las conversaciones mantenidas el país oceánico pueda proveer un ambiente de negocios abierto, justo y no discriminatorio.

Ambas partes acordaron trabajar juntas para reducir la desconfianza y solucionar diferencias mediante el diálogo, manteniéndose en contacto y armando equipos de trabajo que discutan asuntos de interés mutuo para establecer los términos de los mecanismos de intercambio (Ministerio de Comercio de República Popular China, 2023b).

- **Conversaciones con ASEAN:** Luego de que en noviembre del 2022 la RPCh haya anunciado de manera conjunta con la ASEAN el lanzamiento de las negociaciones de la versión 3.0 del área de libre comercio China-ASEAN, el 7 de febrero de 2023 ambas partes dieron por iniciadas la primera ronda de consultas. En la reunión por vía videollamada los representantes mantuvieron profundas conversaciones sobre reglas procedimentales, cuestiones organizacionales y un plan de trabajo con una hoja de ruta para futuras negociaciones.

Las partes acordaron que las negociaciones abarcarán el comercio de bienes, inversiones, economía digital y más verde para construir un Área de Libre Comercio China-ASEAN más inclusiva, moderna y mutuamente beneficiosa (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023c).

Durante el mes de abril se llevó a cabo la segunda ronda de negociaciones. El 12 y 13 de abril, se reunieron en Tailandia diez países de la ASEAN junto con autoridades chinas, y comenzaron las negociaciones sobre diferentes temas de esta nueva versión del TLC. Además, también se "(...) discutieron una mayor apertura y cooperación en los campos de la economía digital, la economía verde, el comercio de bienes, la inversión, la competencia y la protección del consumidor, las medidas sanitarias y fitosanitarias, normas, (...) etc." (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023g).

- **Negociaciones con Nicaragua:** El 11 de febrero de 2023 Wang Wentao se reunió con Laureano Ortega, consejero del presidente de Nicaragua en inversiones, comercio y cooperación internacional. Intercambiaron opiniones

sobre la profundización de la relación económica y comercial entre las dos partes. Ya en 2022 se estableció un mecanismo de cooperación intergubernamental en economía y comercio que planteaba un principio de acuerdo para iniciar el proceso de negociaciones para un TLC. Esto ha generado un aumento interanual de 2021 a 2022 de las importaciones chinas de productos nicaragüenses en un 43,7% (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023d).

A 10 años del lanzamiento de la iniciativa BRI lanzada por Xi Jinping, el gobierno chino ve una gran oportunidad para incorporar al país centroamericano al proyecto en paralelo a la firma del TLC con el fin promover un desarrollo de calidad y llevar el comercio bilateral a nuevos horizontes.

El representante de Nicaragua ha expresado que las inversiones de las empresas chinas serán bienvenidas y se les proveerá un ambiente de negocios adecuado para dar confianza a los inversores chinos. A su vez, se busca intensificar la participación en iniciativas como la "China International Export Expo" para incentivar y expandir tanto las exportaciones como importaciones bilaterales (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023d).

- **Negociaciones con Ecuador:** El 16 de febrero del año 2023 tuvo lugar la tercera reunión entre representantes de la República Popular China y la República del Ecuador donde ambas partes confirmaron el final de las negociaciones del Tratado de Libre Comercio iniciadas en el año 2022. Ambas partes y sus respectivos equipos continuarán realizando trabajos de seguimiento relacionados a la traducción de textos, revisión legal y los correspondientes trámites internos para poder proceder con la firma del TLC lo antes posible.

En 2022 el comercio bilateral entre ambos países alcanzó los 13.000 millones de U\$D, cifra récord que significó un aumento interanual del 20% respecto al 2021. La firma del TLC busca aumentar estos números mediante la promoción del desarrollo sostenido, estable y diversificado del comercio y la inversión, llevando el comercio bilateral y la cooperación económica a un nuevo nivel (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023e).

- **Negociaciones con Singapur:** El Premier del Consejo de Estado chino Li Qiang y el primer ministro de Singapur Lee Hsien Loong fueron testigos de cómo el pasado 1 de abril los ministros de comercio Gan Kim Yong y su par chino Wang Wentao han firmado un memorándum de entendimiento en el cual anunciaron que los estados han completado el proceso de negociación de la mejora del TLC que poseen desde 2008 y que también ha sido actualizado en 2018 y 2020. Ambos países se han comprometido continuar trabajando en cuestiones legales, de traducción de textos y de completar los respectivos procesos domésticos para firmar la mejora del acuerdo lo antes posible.

Este acuerdo trae como novedad que es la primera vez que la RPCh adoptó la una estrategia de aproximación por listas negativas en TLCs para lograr la apertura en temas de servicios e inversiones, lo que quiere decir que todos los sectores o subsectores que no figuran en la lista están por defecto abiertos a los proveedores de servicios extranjeros en las mismas condiciones que para los proveedores de servicios nacionales.

A la base del acuerdo que poseían las naciones se le sumó la idea de esfuerzo conjunto para aumentar el compromiso en inversiones y servicios, se añadió un capítulo sobre telecomunicaciones, se incorporaron reglas “de alto nivel” económico y comercial (como el trato nacional, acceso a mercados, transparencia y sobre economía digital) y la promesa de la apertura recíproca a mayor nivel con el fin de potenciar la cooperación económica entre las partes (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023f).

- **Negociaciones con Serbia:** El 12 de abril se produjo una reunión entre el Ministro de Comercio Weng Wentao y el Ministro de Comercio Doméstico y Exterior de Serbia. Durante la misma, se firmó un “memorándum de entendimiento para iniciar negociaciones de un tratado de libre comercio entre ambos países” (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023h). Con el memorándum se “busca iniciar las negociaciones sobre un Tratado de Libre Comercio (TLC) entre los dos países que inyectará más impulso a la profundización de la asociación estratégica integral entre los dos países”. (Global Times, 2023).

Serbia forma parte de la Nueva Ruta de la Seda y en la búsqueda de su propio desarrollo económico ve estratégico la relación con China en términos de

cooperación. Con este acuerdo, China está en busca de "(...) promover aún más la liberalización y facilitación del comercio y la inversión entre los dos países, estimular el potencial de la cooperación económica y comercial bilateral, mejorar integralmente la cooperación económica y el comercio China-Serbia (...)" (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023h).

Acuerdos en E-commerce

Siguiendo la tendencia creciente en las prácticas llevadas a cabo por la RPCh en este aspecto, vemos que ha estado firmando este tipo de acuerdos sobre todo con países ubicados geográficamente en su extranjero cercano. Durante los primeros días de este año el gigante asiático ha logrado incorporar otro estado a la extensa lista de estados con los cual China tiene tratados que versan sobre estos temas, a la cual recientemente se han sumado países como Singapur, Tailandia, Laos y Pakistán. El 4 de enero tuvo lugar la firma de un memorándum de entendimiento con Filipinas sobre cooperación en comercio electrónico. Bajo la mirada de los primeros mandatarios Xi Jinping y Ferdinand Romualdez Marcos Jr., los ministros de comercio de cada país han firmado el MOU para crear un mecanismo de cooperación en e-commerce, fortalecer la cooperación entre empresas, compartir experiencias y prácticas innovadoras y promover el comercio de calidad mediante esta vía.

Con este acuerdo, la RPCh ha establecido mecanismos bilaterales de cooperación en e-commerce con 29 países (Ministerio de Comercio de la República Popular China, 2023a).

Guerra comercial con los Estados Unidos

A fines de 2022, el eje de la guerra comercial se centró en la lucha por el control de los semiconductores, a través de controles de exportaciones por parte de Estados Unidos y una apelación de la RPCh a la OMC. Sin embargo, las tensiones no cesan de diseminarse a diferentes sectores estratégicos como, por ejemplo, los paneles solares.

En respuesta a las represalias de Estados Unidos, Beijing está considerando restricciones³ a la exportación de tecnologías utilizadas para fabricar grandes obleas solares, silicio negro y silicio monocristalino y multicristalino ultra alto (South China Morning Post, 2023). La disputa que gira sobre los componentes de los paneles solares

³ Véase las declaraciones del MOFCOM en <http://fms.mofcom.gov.cn/article/tongjiziliao/202212/20221203376696.shtml>

tiene antecedentes en junio del año pasado, ya que debido a una prohibición impuesta por Washington el año pasado contra el país por presuntas violaciones de los derechos humanos, los paneles solares importados de China que han estado atrapados en la frontera de EE. UU. durante meses (Asia Times, 2023). Estas restricciones afectarían podrían tener diferentes consecuencias.

El gigante asiático ha sido fundamental para reducir los costos de la energía solar fotovoltaica en todo el mundo, teniendo en cuenta que su participación en todas las etapas de fabricación de paneles solares supera el 80%. Si bien esto significa con múltiples beneficios para las transiciones de energía limpia, también ha generado vulnerabilidad en aquellos países que dependen de China para lograr sus objetivos de transición verde. En este sentido, los países consumidores de esta tecnología, deberán afrontar mayores costos para reemplazar los componentes chinos. Así como muchos argumentan que las restricciones de EE.UU., Japón y Países Bajos sobre los semiconductores, podría afectar en la innovación global; un aumento en los costos de los paneles solares, podría significar una ralentización en la transición verde.

Esta disputa demuestra una vez más, la dificultad en un *decoupling* entre los dos polos del sistema, así también como las repercusiones de la misma en asuntos de agenda global. Efectivamente, el comercio entre Estados Unidos y China alcanzó un máximo histórico en 2022, incluso cuando aumentó la tensión política entre las dos principales economías del mundo (CCN, 2023). Sin embargo, Chad P. Bown ha identificado que las importaciones estadounidenses de China están *decoupling* a la vez que alcanzando nuevos máximos. El economista entiende que este rompecabezas se puede resolver examinando las importaciones estadounidenses de China de diferentes conjuntos de productos.

“En 2022, las importaciones chinas de productos que aún enfrentan tasas arancelarias de la guerra comercial del 25% se mantuvieron casi un 25% más bajo que sus niveles previos a la guerra comercial (los 12 meses que terminaron en junio de 2018). Especialmente para estos productos, el comercio entre EE. UU. y China está comenzando a disminuir, ya que las importaciones estadounidenses del resto del mundo fueron un 40 por ciento más altas que ese mismo período. Los productos chinos sujetos a estos aranceles estadounidenses del 25% son semiconductores, muebles, hardware de TI y algunos productos electrónicos de consumo”

Es decir, si bien existe un alto nivel de dependencia entre las economías, los esfuerzos por diversificar los proveedores no han cesado particularmente en áreas estratégicas. Mientras Estados Unidos ha buscado profundizar las relaciones con los países participantes del *Indo-Pacific Economic Framework*, China ha hecho lo suyo con ASEAN. La asociación ha solicitado "elevar la asociación con China a un nuevo nivel" (Xinhuanet, 2023) y actualmente se consolida como el principal socio comercial de China. Según Trade Data Monitor "no hay duda de que el mejor mercado de exportación de China ya no es EE. UU., sino el bloque ASEAN de 10 naciones que incluye países como Tailandia y Vietnam. Las exportaciones a los países de la ASEAN aumentaron un 36,3% hasta los 56.400 millones de dólares. En comparación, los envíos a EE. UU. cayeron un 7,7 % hasta los 43 700 millones de dólares, y las exportaciones a la UE aumentaron un 3,4 % hasta los 45 900 millones de dólares".

Una vez más, la disputa entre los dos países demuestra ser un eje fundamental de las relaciones internacionales, estructurando las dinámicas -tanto políticas como comerciales- de los demás actores internacionales.

Referencias bibliográficas

Asia Times (1 de febrero 2023). *China bans export of core solar panel technologies*. <https://asiatimes.com/2023/02/china-bans-export-of-core-solar-panel-technologies/>

Chad P. Bown (31 de marzo 2023). *US imports from China are both decoupling and reaching new highs. Here's how*. PIIE. <https://www.piie.com/research/piie-charts/us-imports-china-are-both-decoupling-and-reaching-new-highs-heres-how>

Global Times (2023) China, Serbia announce official launch of FTA negotiations: MOFCOM - Global Times. <https://www.globaltimes.cn/page/202304/1289050.shtml>

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023a, enero 4) *China and the Philippines signed an MOU on E-Commerce Cooperation*. MOFCOM.

<http://english.mofcom.gov.cn/article/newsrelease/significantnews/202301/20230103379115.shtml>

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023b, febrero 7) *Minister Wang Wentao holds a virtual meeting with Australian Trade Minister Don Farrell*. MOFCOM.

<http://english.mofcom.gov.cn/article/newsrelease/significantnews/202302/20230203384203.shtml>

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023c, Febrero 8) *Version 3.0 China-ASEAN FTA negotiations start first round consultations*. MOFCOM.

<http://english.mofcom.gov.cn/article/newsrelease/significantnews/202302/20230203384213.shtml>

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023d, febrero 13) *Ministro Wang Wentao Se Reúne con Laureano Ortega, Asesor del Presidente de Nicaragua en Inversión, Comercio y Cooperación Internacional*. MOFCOM.
<http://english.mofcom.gov.cn/article/newsrelease/significantnews/202302/20230203391222.shtml>

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023e, Febrero 18) *China and Ecuador concluded FTA negotiations*. MOFCOM.
<http://www.mofcom.gov.cn/article/xwfb/xwrcxw/202302/20230203391567.shtml>

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023f, Abril 3). *China and Singapore announced that they have completed substantive negotiations on the FTA upgrade*. http://fta.mofcom.gov.cn/enarticle/enrelease/202304/53765_1.html

Ministerio de Comercio de la República Popular China. (2023g , Abril 13) *The second round of negotiations on Version 3.0 China-ASEAN Free Trade Area was held in Thailand*.

<http://english.mofcom.gov.cn/article/newsrelease/significantnews/202304/20230403405703.shtml>

Ministry of Commerce People's Republic of China (2023h, Abril 13). *Minister of Commerce Wang Wentao met with Tomislav Momirovic, Minister of Domestic and Foreign Trade of Serbia*

<http://english.mofcom.gov.cn/article/newsrelease/significantnews/202304/20230403405700.shtml>

South China Morning Post (27 de enero 2023). *China's proposed export curbs on key solar technologies could backfire, hurt domestic giants, analysts say.*
<https://www.scmp.com/business/article/3208206/chinas-proposed-export-curbs-key-solar-technologies-could-backfire-hurt-domestic-giants-analysts-say>

The Manila Times (2023). *China, Singapore agree on FTA upgrade.*
<https://www.manilatimes.net/2023/04/03/business/foreign-business/china-singapore-agree-on-fta-upgrade/1885455>

Trade Data Monitor (14 de abril 2023). *Electric Vehicles Are Boosting Global Trade.*
<https://www.tradedatamonitor.com/datanews/electric-vehicles-are-boosting-global-trade/>

Xinhuanet (22 de febrero 2023). *Secretario general de ASEAN pide elevar asociación China-ASEAN a nuevo nivel.*
<https://spanish.xinhuanet.com/20230223/c18892702d0b4129bfdd104b181f18f8/c.html>



Asociación Económica Integral Regional (RCEP)

María Eugenia Ciliberto

El 01 de enero del 2023 el RCEP cumplió 1 año de vigencia para Australia, Brunéi, Camboya, China, Japón, Laos, Nueva Zelanda, Singapur, Tailandia y Vietnam y hasta ese momento llevaba 12 ratificaciones (para Corea del Sur entró en vigor en febrero del 2022, para Malasia en marzo del 2022 y para Indonesia el 02 de enero de este año) (ASEAN, 2023).

Estos primeros meses del año se produjo entonces una de las últimas ratificaciones faltantes. El 03 de abril Filipinas depositó ante el secretario general de ASEAN el instrumento de ratificación del RCEP, facilitando el camino para la implementación total del mayor acuerdo comercial del mundo (Russell, 2023). El mismo entrará en vigor para este país el 02 de junio ya que según las reglas del RCEP esto sucede 60 días después del depósito de la ratificación. La demora en la ratificación de Filipinas se explica por su período de elecciones presidenciales.

Como sostiene Strangio (2023), esta ratificación por un lado contrasta pero por otro complementa el vínculo en torno a la seguridad con uno de los grandes aliados filipinos: Estados Unidos. Frente a la reciente expansión de Washington con fuerzas militares en la región, Filipinas se acerca desde lo comercial a China.

De esta forma, el único país que resta es Myanmar, quien presentó su instrumento de aprobación a la Secretaría de la ASEAN en septiembre de 2021, pero fue rechazado debido a su situación política interna. Naipyidó representa la economía menos desarrollada entre los miembros del acuerdo y atraviesa por un periodo de inestabilidad interna luego del golpe de Estado llevado a cabo por el ejército en febrero del 2021. Filipinas y Nueva Zelanda notificaron a los demás miembros del acuerdo que no aceptarían el instrumento de ratificación proveniente de un país liderado por militares luego de derrocar a un gobierno electo democráticamente. La implementación total en los 15 países se ve limitada ante factores internos de uno de sus miembros que condicionan las decisiones de las demás partes.

Ahora es tarea del Comité Conjunto, con apoyo de la Secretaría General, facilitar la aplicación del acuerdo y supervisar su cumplimiento. Se espera de esta forma que la implementación del RCEP impulse el crecimiento, la prosperidad y la cooperación económica en la región del Asia-pacífico, principalmente mediante la consolidación de las cadenas de suministro regionales. Un punto importante en este sentido es el capítulo 15 de Cooperación Económica y Técnica, con el objetivo de desarrollar capacidades económicas y achicar las brechas de desarrollo para aprovechar las oportunidades de la reconfiguración de las cadenas de suministro (Pambagyo, 2023).

Referencias bibliográficas

ASEAN (04 de enero 2023). *RCEP Agreement enters into force for Indonesia*. Disponible en: <https://asean.org/rcep-agreement-enters-into-force-for-indonesia/>

CNN Philippines (18 de febrero 2022). *PH censures Myanmar, rejects its ratification of RCEP free trade pact*. Disponible en: <https://www.cnnphilippines.com/news/2022/2/18/Philippines-Myanmar-RCEP-ASEAN.html>


Nulimaimaitiy, Mia y Mullen, Andres (04 de septiembre 2022). *Why haven't Philippines, Myanmar followed Indonesia and ratified the RCEP trade deal?*. South China Morning Post. Disponible en: <https://www.scmp.com/economy/global-economy/article/3191127/why-havent-philippines-myanmar-followed-indonesia-and>

Pambagyo, Iman (3 de enero 2023). *RCEP benefits extend beyond economic cooperation*. East Asia Forum. Disponible en: <https://www.eastasiaforum.org/2023/01/03/rcep-benefits-extend-beyond-economic-cooperation/>

Russell, Michelle (18 de abril 2023). *Philippines ratifies RCEP trade agreement for June entry*. Just Style. Disponible en: <https://www.just-style.com/news/philippines-ratifies-rcep-trade-agreement-for-june-entry/>

Strangio, Sebastian (23 de febrero 2023). *Despite Opposition, Philippines Ratifies RCEP Trade Agreement*. The Diplomat. Disponible en:

<https://thediplomat.com/2023/02/despite-opposition-philippines-ratifies-rcep-trade-agreement/>



África y CFTA

Gisel Estefanía López

Valentino Mancuso

Área Continental Africana de Libre Comercio

En nuestro último informe del Área Continental Africana de Libre Comercio (AfCFTA) llamamos la atención sobre la implementación del comercio guiado, que es una herramienta que busca legitimar la implementación del acuerdo garantizando el intercambio comercial, pero que, sin embargo, sigue siendo hasta el momento enteramente administrada desde las fuerzas políticas.

En ese sentido, Mohamed Ali, director de Comercio de Productos y Competencia de la Secretaría del AfCFTA se pronunció respecto a la implementación, afirmando que, aunque la voluntad política es la principal sostenedora de la integración continental, actúa tan sólo como un puntapié para facilitar el comercio privado a futuro (Freedman, 2023).

Por otro lado, el secretario general Wamkele Mene, en consonancia con su línea de trabajo desde los inicios del acuerdo, mantuvo durante los primeros meses de este año una intensa agenda de encuentros con diferentes personalidades del sector público y privado, con el objetivo de acrecentar los vínculos del AfCFTA.

Desde el punto de vista continental, se reunió con el presidente del Parlamento Panafricano, con el presidente de Gabón y con el Embajador de Zimbabue en Ghana. Todos los encuentros han versado sobre la misma temática: la búsqueda de mecanismos y consensos para ampliar el proceso de integración comercial a más países de África, y alcanzar una velocidad de implementación del mismo que permita un comercio fluido y justo entre naciones (Mene, 2023). Además, se reunió con el vicepresidente de Sudáfrica en el marco del Foro de Negocios del AfCFTA (Mene, 2023). En este último, se organizaron paneles donde se discutieron aspectos centrales que atañen a la implementación del acuerdo, y los resultados positivos que la integración comercial ha generado (Mene, 2023).

En otro orden de cosas, se anunció la colaboración Afreximbank, el Fondo de Ajuste de AfCFTA, con sede en Ruanda. Este Fondo de Ajuste está conformado por un Fondo Base, uno General, y uno de Crédito. El Fondo Base consta de contribuciones de los estados miembros, y tendrá el objetivo de hacer frente a las pérdidas ocasionadas por la disminución arancelaria, y también de ayudar a los países a implementar las disposiciones planteadas por el acuerdo. El Fondo General movilizará concesionales, y el de Crédito apoyará a estados y empresas que deseen aprovechar las ventajas del AfCFTA (AfCFTA, 2023). Por otro lado, se implementó la iniciativa de HerAfCFTA, cuyo fin es el de reconocer la participación femenina en el desarrollo de la actividad comercial, a la vez que intentará promoverla (Eziakniowa, 2023). Para finalizar, el mes de abril cerró con el lanzamiento de AfCFTA Hub, una plataforma digital destinada a orientar a los pequeños productores sobre los requisitos necesarios para que sus productos puedan ingresar al régimen de comercio propuesto por el AfCFTA (Di Phili, 2023).

Por otro lado, desde la secretaría general siguen fomentando las redes con actores de fuera del continente. Por tal motivo, Mene recibió la visita de la viceministra de Comercio Exterior de Países Bajos, con quien acordó sostener conversaciones a corto y mediano plazo, con el deseo de alcanzar puntos de acuerdo y finalmente entablar una relación de cooperación que favorezca a ambas partes (Mene, 2023).

En adición a esta visita, Accra acogió la 53ª Asamblea General de la Organización Mundial del Comercio (WTO, por sus siglas en inglés) cuyo objetivo fue posicionar a África como un mercado a desarrollar en el largo plazo, al contar con múltiples aspectos ventajosos para el sector privado y para el intercambio entre naciones (Valle, 2023).

Kenia - Estados Unidos

Kenia y Estados Unidos reanudaron sus negociaciones respecto al acuerdo comercial bilateral iniciado seis meses atrás. Entre febrero y abril se dieron encuentros entre las partes tanto en Washington como en Kenia donde se trataron temas vinculados a la agricultura, la lucha contra la corrupción, el comercio digital, el medio ambiente y clima, las pequeñas y medianas empresa, facilitación de comercio y trámites aduaneros entre otros (SICE, 2023).

Referencias Bibliográficas:

Freedman, J. (2023, enero 15). El AfCFTA de Ali: Más Comercio Africano Gracias a la Iniciativa Comercial Guiada. International Institute for sustainable development. Retrieved from <https://www.iisd.org/es/node/17101>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (16 de marzo de 2023). I was received by Hon. Chief Fortune Charumbira @PapPresident , President of the Pan-African Parliament. We discussed the collaboration between the AfCFTA and PAP to ensure acceleration of implementation of the AfCFTA towards economic development & integration of the continent. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/MeneWamkele/status/1636335925784444930>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (Marzo de 2023). Yesterday, I paid a courtesy call on H.E. Ali Bongo @presidentABO , President of the Republic of Gabon whom I briefed about the outcomes of Phase II negotiations including the Ministerial Decision on granting market access to goods manufactured in SEZs within AfCFTA markets. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/MeneWamkele/status/1633139101049274370>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (16 de Abril de 2023). The #AfCFTABF2023 begins in a few hours. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/AfCFTA/status/1647500724064903168>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (6 de abril de 2023). Pleased to receive H.E. @hannekeesss , the Vice Minister for Foreign Economic Relations, #Netherlands, at the Secretariat. Our discussion focused on the #AfCFTA Agreement & specific windows for collaboration to #accelerate the implementation of the Agreement. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/MeneWamkele/status/1643928348039495681>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (27 de Marzo de 2023). Honoured to join HE Kufa Chinoza, the Ambassador of #Zimbabwe to #Ghana, Dr. @afriyie_akoto & Hon. @MOBaafi to share my perspective on issues relating to implementing the #AfCFTA Agreement. [Tweet]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/MeneWamkele/status/1640440204010856449>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (24 de Abril de 2023). H.E. @MeneWamkele joined H.E. @MBawumia , HRH Togbe Afede XIV and other dignitaries to welcome delegates to the 53rd General Assembly of the @_WTCOOfficial taking place in #Accra, #Ghana, under the theme: 'Towards African Economic Integration and Enhanced Global Presence'. [Tweet]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/AfCFTA/status/1650458997143621633>

Mene, W. [@MeneWamkele]. (18 de Abril de 2023). Deputy President @PMashatile during a bilateral meeting with the Secretary-General of @AfCFTA H.E Mr Wamkele Mene prior to the closing ceremony of the AfCFTA Business Forum. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/PresidencyZA/status/1648334769673981952>

Eziaknowa, A. [@ahunnaeziakonwa]. (17 de Abril de 2023). Proud to join @MeneWamkele @nardosbthomas & women leaders in trade at #AfCFTABF2023 to announce #HERAFcFTA - a movement committed to supercharging export competitiveness for women in #Africa. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Retrieved from <https://twitter.com/ahunnaeziakonwa/status/1648123475188494336>

Di Phiri, P. (@pdiphiri). (17 de Abril de 2023). @AfCFTA has introduced an empowering tool for Youths and Women in Biz called the AfCFTA Hub. A digital platform designed to be used as "a single, trusted directory of the services needed to navigate the AfCFTA for small players. [Tweet]. [Imagen adjunta]. Twitter. Retrieved from <https://twitter.com/pdiphiri/status/1647902114729930752>

AfCFTA. (2023). AfCFTA Adjustment Fund Operationalised with the Signing of the Host Country Agreement with the Republic of Rwanda. Retrieved from <https://au-afcfta.org/2023/03/afcfta-adjustment-fund-operationalised-with-the-signing-of-the-host-country-agreement-with-the-republic-of-rwanda/>

Valle, A. (28 de abril de 2023). La 53ª Asamblea General Anual de la WTCA centra el foco en las potencialidades de negocio global en África. Notimerica. Retrieved from <https://www.notimerica.com/comunicados/noticia-comunicado-53-asamblea-general-anual-wtca-centra-foco-potencialidades-negocio-global-africa-20230428105917.html>

SICE. (2023, agosto 16). United States and Kenya to Hold First Negotiating Round under their Strategic Trade and Investment Partnership. Retrieved from

http://www.sice.oas.org/TPD/USA_KEN/Negotiations/Hold%20First%20Negotiating%20Round%20160323.pdf

SICE. (2023, febrero 10). United States and Kenya Conclude Opening Round Under the U.S.-Kenya Strategic Trade and Investment Partnership. Retrieved from http://www.sice.oas.org/TPD/USA_KEN/Negotiations/United%20States-Kenya%20Round%20100223.pdf



Negociaciones comerciales de India

Victoria Ferraro

Durante el primer cuatrimestre del año, India continuó participando de rondas de negociación de algunos acuerdos comerciales que comenzaron a gestarse en 2022, como el Acuerdo de Libre Comercio con Reino Unido y el Marco Económico del Indo-Pacífico (IPEF), sin notarse avances significativos en las mismas. Por otro lado, se destaca una gran actividad en términos bilaterales a través de diálogos informales con Estados Unidos, y países miembros de la Unión Europea.

NEGOCIACIONES BILATERALES

Estados Unidos

India – US Trade Policy Forum

En el mes de enero se llevó a cabo la 12^o reunión ministerial en el marco del *India-US Trade Policy Forum*, una plataforma de diálogo continuo entre ambos países, donde se tratan cuestiones ligadas al comercio bilateral y futuras relaciones de inversión. La última cumbre de este estilo se había realizado en noviembre de 2021.

En las mesas de negociación, el Ministro de Comercio e Industria de India, Piyush Goyal, invitó a agentes industriales estadounidenses y CEOs de empresas líderes a hacer uso de las ilimitadas oportunidades en India, especialmente en sectores emergentes como semiconductores, baterías, etc. Dio cuenta que la relación bilateral fue siempre muy cercana pero que aún existe un enorme potencial para afianzar los lazos económicos, dadas las prioridades estratégicas compartidas y la complementariedad de las fortalezas de sus economías (Ministerio de Comercio e Industria, 2023a)

En relación a los temas tratados, se destacan: visas de trabajo para facilitar el movimiento de personas e intercambio de servicios profesionales; cooperación en el ámbito fintech; lograr un mayor flujo de información entre ambas partes (sobre todo

en relación a estándares internacionales y sector electrónico), reafirmando su compromiso con la protección de datos y privacidad;

Esto último resulta interesante teniendo en cuenta que India ha evitado participar en el pilar comercial del *Indo Pacific Economic Forum (IPEF)*, citando preocupaciones sobre posibles compromisos relacionados con el flujo de datos transfronterizo y las normas laborales y ambientales. Si bien es poco probable que cambie la posición de la India sobre IPEF, es notable el trato de estos temas desde el ámbito bilateral (Raghuraman, 2023). Quizás durante este año puedan aprovecharse otros espacios como el G20 para abordar estas temáticas que en el marco del IPEF traban las negociaciones.

En un Comunicado Conjunto, ambos ministros remarcaron el mutuo interés en la importancia de lograr Cadenas de Suministro resilientes en áreas clave como salud digital, telemedicina, semiconductores, ciberseguridad, minerales estratégicos e inteligencia artificial (2023).

Commercial Dialogue 2023

Luego, en marzo, la Secretaría de Comercio de EEUU, Gina Raimondo, visitó Nueva Delhi.

Dentro de los hitos de estas reuniones, encontramos un Memorándum de Entendimiento sobre el establecimiento de una cadena de suministro y un ecosistema de innovación respecto a semiconductores, con la idea de compatibilizar las ventajas comparativas complementarias que poseen las partes en esta área (Ministerio de Comercio e Industria, 2023b). Actualmente, India no contribuye a la producción de semiconductores, pero se ha introducido con éxito en la industria del diseño de los mismos (India abarca el 20% de la industria de diseño de semiconductores del mundo) (Ridhika Batra, 2023).

Además, ambas partes expresaron interés en trabajar de forma conjunta para desarrollar estándares de próxima generación en telecomunicaciones, incluyendo 6G.

India-UK FTA

En marzo se llevó a cabo la octava ronda de negociaciones sobre el Acuerdo de Libre Comercio entre Reino Unido e India, seguida a la séptima ronda que concluyó el 10 de febrero de este año.

Aunque Reino Unido esté enfrentando riesgos de recesión e India esté ocupada con la presidencia del G20, hay esperanzas de lograr un acuerdo comercial en 2024. El Primer Ministro británico Rishi Sunak está interesado en transformar lazos históricos en una asociación económica en la era post-Brexit. Por otro lado, el Primer Ministro Narendra Modi busca posicionar a India como un poder geopolítico emergente en la economía mundial. (Wignaraja y Agarwal, 2023).

Se estima que será el más abarcativo de la nueva ola de Acuerdos de Libre Comercio que está negociando India, con 26 capítulos que incluyen tarifas, crecimiento sostenible, flujos de información, propiedad intelectual, etc. India busca estrechar lazos con una economía desarrollada y orientada a los servicios como es la de Reino Unido, incrementando el acceso a mercado para bienes como textiles y farmacéuticos, y atrayendo inversiones.

Algunos puntos de tensión siguieron vigentes en estas dos nuevas rondas: Reino Unido busca liberalizar los altamente protegidos servicios de telecomunicaciones, legales y finanzas de India, quien continúa reticente debido a lobbies domésticos. Además, India sigue insistiendo en simplificar el proceso de visado para profesionales y estudiantes, algo muy recurrente en las últimas negociaciones de TLC de este país (Wignaraja y Agarwal, 2023).

La última ronda de negociaciones ha sido tensa debido a que el Alto Comisionado de India en Londres fue vandalizado y un canal británico lanzó un documental muy crítico al PM Modi (Economic Times, 2023).

Reuniones con Francia, Italia y España

Durante el mes de abril, a pesar de que no hubo avances ni nuevas reuniones en el India-UE FTA, el Ministro Goyal se reunió con 3 países de la Unión Europea por separado, realizando viajes a Francia e Italia, y recibiendo en Nueva Delhi a representantes españoles en la 12 sesión de la Comisión Conjunta para Cooperación Económica de India y España.

En estos encuentros el Ministro se reunió con funcionarios de cada país, tratando temas como energías renovables, infraestructura, movilidad y relativos a áreas prioritarias del *India-EU FTA*, aún en negociación, como cuestiones ligadas a acceso a mercados (Ministerio de Comercio e Industria, 2023c).

Además, tuvo encuentros con empresarios locales y en su delegación se encontraban algunos CEOs de empresas indias.

IPEF

India fue sede de una nueva ronda de negociación del IPEF, en febrero de este año. En esta oportunidad se trataron los Pilares II (Cadenas de Suministro), III (Economía Limpia) y IV (Economía justa), aunque no hubo avances significativos.

Tampoco se dieron en marzo, en Bali, donde se discutieron los cuatro pilares (incluyendo el de comercio), aunque India nuevamente no participó de este. India continúa con su postura de no negociación del primer pilar, argumentando que se encuentra preocupada ante una posible discriminación contra las economías en desarrollo implícita en ese pilar (The Hindu, 2023).

India es reacia a aceptar el principio de reciprocidad que demanda EEUU en negociaciones comerciales. Los estándares de EEUU en términos de tecnología, trabajo y medio ambiente también resultan inaceptables para India. Finalmente, a esto se le suma las demandas de EEUU respecto a acceso a mercado para productos agrícolas, legislación de patentes y reglas de protección de datos que India no puede aceptar. Por otro lado, India busca facilitación de exportaciones de bienes como autos, maquinaria y productos agrícolas que es poco probable que reciban respuesta (Global Times, 2022).

Podría plantearse que la negociación entre EEUU e India en el marco del IPEF no llegará muy lejos si EEUU no otorga importantes concesiones respecto a cuestiones comerciales y económicas a India. (Global Times, 2022)

G20

Entre los días 28 y 30 de marzo se desarrolló la primera reunión del Grupo de Comercio e Inversión en el marco del G20. Estas se llevaron a cabo en Mumbai, India y alrededor de 100 delegados de países miembros, invitados, grupos regionales y organizaciones internacionales participaron (Ministerio de Comercio e Industria, 2023c).

Los temas deliberados giraron en torno a comercio e inversión, en consonancia con los Objetivos de Desarrollo Sostenible. India ha identificado 5 áreas prioritarias para orientar el debate: crecimiento y prosperidad, Cadenas Globales de Valor resilientes, PyMEs, logísticas y reforma de la OMC.

Además, el secretario de comercio, Sunil Barthwal, planteó que India se encuentra interesada en aprovechar estas reuniones para promover el rol de la rupia en el comercio internacional, particularmente en “aquellos países que están enfrentando problemas de divisas” (Indian Express, 2023).

Referencias bibliográficas

Batra, Ridhika (9 de enero 2023). *Progress on iCET is a win-win for India and the United States*. Disponible en: <https://www.atlanticcouncil.org/blogs/southasiasource/experts-weigh-in-on-the-2023-u-s-india-trade-policy-forum-meetings/>

Economic Times (26 de abril 2023). *In UK talks, India pushes for longer stay for students, easier visas for its companies*. Disponible en: <https://economictimes.indiatimes.com/nri/migrate/in-uk-talks-india-pushes-for-longer-stay-for-students-easier-visas-for-its-companies/articleshow/99768056.cms>

Global Times (11 septiembre 2022), *India not part of IPEF trade pillar lays bare interest difference with US*. Disponible en <https://www.globaltimes.cn/page/202209/1275030.shtml#:~:text=India%20did%20not%20join%20the,to%20be%20unacceptable%20to%20India>

Indian Express (28 de marzo 2023). *"Interested in improving rupee trades with G20 countries": Commerce secretary*. Disponible en: <https://indianexpress.com/article/business/economy/interested-in-improving-rupee-trades-with-g20-countries-8522463/>

Joint Statement on the United States-India Trade Policy Forum (11 de enero 2023), disponible en: <https://ustr.gov/sites/default/files/2023-01/Joint%20Statement%20on%20the%20United%20States-India%20Trade%20Policy%20Forum.pdf>

Ministerio de Comercio e Industria de India (10 de enero 2023). *India and US are complementary economies, natural and trusted partners; its a great time for collaborations: Shri Goyal*. Disponible en: <https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1890147>

Ministerio de Comercio e Industria de India (10 de marzo 2023). *MoU on semiconductor Supply Chain and Innovation Partnership between India and US signed*

following the Commercial Dialogue 2023. Disponible en:
<https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1905522>

Ministerio de Comercio e Industria (12 de abril 2023). *Shri Piyush Goyal meets Mr. Olivier Becht, Minister Delegate for Foreign Trade, Economic Attractiveness and French Nationals Abroad, Government of France.* Disponible en:
<https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1915759>

Ministerio de Comercio e Industria (30 de marzo 2023). *The first Trade and Investment Working Group Meeting concludes in Mumbai.* Disponible en:
<https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1912314>

Raghuraman, Anand (9 de enero 2023). *An opportunity to reignite US-India trade talks.* Disponible en:
<https://www.atlanticcouncil.org/blogs/southasiasource/experts-weigh-in-on-the-2023-u-s-india-trade-policy-forum-meetings/>

The Hindu (10 de septiembre 2022), *India stays out of 'trade pillar' at Indo-Pacific meet.* Disponible en:
<https://www.thehindu.com/business/Industry/india-not-part-of-ipefs-trade-pillar-broad-r-consensus-yet-to-emerge-among-nations/article65873087.ece>

Wignaraja y Agarwal (2 de marzo 2023). *UK-India FTA Negotiations: Contentious Issues, Potential Solutions.* Disponible en:
<https://www.gatewayhouse.in/uk-india-fta-negotiations-contentious-issues-potential-solutions/>

Negociaciones multilaterales en la Organización Mundial del Comercio

Victoria Guida Tanoni

WTO OMC

Iniciativas Conjuntas

Victoria Guida Tanoni

En el primer cuatrimestre de 2023 los avances en el marco de las Iniciativas de las Declaraciones Conjuntas de la OMC evidenciaron ritmos variados. Por un lado, los trabajos en materia de **Regulación Nacional de Servicios** se mantuvieron completamente estancados por primera vez en años, sin ninguna nueva comunicación o novedad después de meses de gran esfuerzo de los Miembros en presentar sus listas de compromisos actualizadas. Así, al igual que en diciembre de 2022, aún resta que once Estados Miembros pongan al día sus propias listas de compromisos.

En un “ritmo intermedio” nos encontramos con las Iniciativas que mantuvieron actividades de formación e información relacionadas con sus pilares u objetivos principales, como son Comercio y Género y MIPYMEs. El **Grupo de Trabajo Informal sobre las MIPYMEs** inició el año, como es usual, con un resumen de las negociaciones del año anterior a través del Informe Anual 2022 (OMC 2023o). En esta ocasión, este ejercicio habitual de reflexión fue aún más profundo dado que el Embajador Cancela, con motivo de su partida de Ginebra y fin de su período como coordinador del Grupo, publicó también un informe que recapitula los hitos principales de la Iniciativa a lo largo de su mandato (OMC 2023s).

En su última reunión abierta como coordinador de los debates, Cancela presentó el nuevo Programa de Trabajo del Grupo, que se organiza en torno a cinco pilares: el fomento del acceso de las MIPYMEs a la información; la creación de capacidad para promover la inclusión de las MIPYMEs en el comercio internacional; la facilitación de orientación sobre políticas; la aplicación del paquete de medidas de 2020; y la colaboración con el sector privado y otros actores interesados (OMC 2023m, 2023q).

En relación al primer pilar, el foco estará puesto en el desarrollo de la plataforma Trade4MSMEs (*T4M*), el Servicio de Asistencia al Comercio Mundial, la Base de Datos sobre los Acuerdos Comerciales Regionales y el sistema ePing. La convocatoria a presentar *papers* sobre las disposiciones sobre MIPYMEs en los Acuerdos de Comercio Regionales (ACR), su impacto y efectividad en la promoción del crecimiento económico y la competitividad de las MIPYMEs también puede ser considerada como parte de los esfuerzos en el marco de este pilar (OMC 2023j).

Al respecto del segundo pilar se ha considerado la redacción de un manual de la plataforma *T4M* y un compendio de buenas prácticas relacionadas con la integración de las MIPYMEs en los programas nacionales de operadores económicos autorizados. En lo que respecta al tercer pilar los Miembros del Grupo estudiarán cuestiones de interés para las MIPYMEs, emitiendo recomendaciones cuando lo consideren apropiado, y, como un cuarto objetivo, seguirán de cerca la aplicación del conjunto de medidas adoptadas en 2020.

En última instancia y relacionado al quinto pilar vale mencionar que se dio inicio a la Edición de 2023 de la iniciativa *Small Business Champions*, esta vez bajo la consigna "Ayudar a los pequeños agricultores a internacionalizarse" (OMC 2023p). En junio y de la mano del nuevo coordinador, Mathew Wilson (Barbados) (OMC 2023w), se anunciarán los ganadores de la iniciativa.

También el **Grupo de Trabajo Informal sobre Comercio y Género** presentó en su primera reunión del año su programa de trabajo para 2023 que, tomando como base los cuatro pilares de la Iniciativa⁴, tiene por objetivo fortalecer las competencias técnicas de los Miembros para elaborar políticas comerciales con perspectiva de género (OMC 2023h).

Estos esfuerzos se ven reflejados en los eventos planificados por el Grupo. Por ejemplo, se está planificando para el mes de mayo una nueva edición del Curso de Formación de la OMC sobre Comercio y Cuestiones de Género, que busca ayudar a los funcionarios gubernamentales a elaborar políticas comerciales que promuevan la igualdad de género (OMC 2023n), y en marzo se celebró el Taller Técnico sobre las Perspectivas de Género en la Programación del Desarrollo en el Pacífico (OMC 2023v).

⁴ Compartir mejores prácticas sobre la facilitación del comercio a las mujeres y empresas dirigidas por mujeres; análisis del concepto "perspectiva de género" en el marco de la OMC; evaluar la labor de la Secretaría en esta materia; y apoya el programa *Aid for Trade* de la OMC (Documento WT/L/1095/Rev.1, OMC 2020).

En las jornadas de este último se hizo evidente que, como ya se ha mencionado incontables veces y ha vuelto a recalcar la DGA Ellard en el marco de la campaña *Women in Trade* (OMC 2023l), la política comercial no es *gender neutral* y, sin intervenciones mentadas, puede tener un impacto muy negativo en las mujeres y sus empresas.

En tercer y último lugar nos encontramos con los debates que parecen venir “a toda marcha” hacia la conclusión de las negociaciones. Tras la difusión del texto consolidado en diciembre del año pasado el énfasis puesto en las negociaciones sobre **comercio electrónico** se ha intensificado, como se dejó ver en ocasión del *World Economic Forum* celebrado en Davos, en enero de este año. Durante el evento, Ministros de las tres delegaciones organizadoras de los debates – Australia, Singapur y Japón – emitieron una Declaración en la que reafirman su compromiso por establecer un conjunto de normas de alto nivel para regir la economía digital, llamando a los Miembros de la Iniciativa a aprovechar el *momentum* generado en 2022 y teniendo como norte la promoción de la inclusión digital (OMC 2023a). La DG Ngozi Okonjo-Iweala y la DGA Angela Ellard se hicieron eco de esta declaración y destacaron también el gran potencial del comercio electrónico en el marco de la agenda climática⁵ y como elemento de inclusión (OMC 2023b, 2023g) de ciertos sectores u actores, como las comunidades indígenas y rurales, las mujeres y las MIPYMEs (OMC 2023r).

Este impulso y el compromiso en dar forma a un Acuerdo fueron notorios en las dos sesiones de debates celebradas en los primeros meses del año, que contaron con la participación de la República Kirguisa y de Omán, como miembros número 88 y 89 de la Iniciativa (OMC 2023f, 2023t). En las reuniones se empezó a debatir sobre cuestiones muy puntuales del texto negociado como principios y definiciones, el alcance y los períodos de aplicación del futuro acuerdo, con foco en los brindar asistencia técnica y facilitar la creación de capacidad en países en desarrollo (PED) y países menos adelantados (PMA) (OMC 2023i, 2023r). Las discusiones también incluyeron temáticas clásicas como la eliminación de derechos de aduana sobre transmisiones electrónicas⁶, las “ventanillas únicas”, los servicios de telecomunicaciones, la privacidad y la criptografía.

⁵ El comercio electrónico tiene la posibilidad de crear empleos “verdes” y supone una alternativa menos costosa y más ágil en la transición hacia bajas emisiones de carbono.

⁶ Se contó con participación especial de la Cámara de Comercio Internacional durante las sesiones de marzo al respecto de este tópico.

Los co-organizadores consideran que lograr un acuerdo para fines de 2023 está más que nunca al alcance de los Miembros y que alcanzar las convergencias necesarias dependerá, ni más ni menos, de la voluntad, flexibilidad e inventiva de los miembros a la hora de negociar.

Un espíritu similar se vivió en el marco de la **Iniciativa sobre Facilitación de Inversiones al Desarrollo (FID)**, que también contó con un encuentro informal de Ministros en Davos a principios de año. Con ocasión de esta reunión, los co-organizadores de las reuniones – los Embajadores de Corea y de Chile – reafirmaron su apoyo al Proyecto de Acuerdo FID difundido en diciembre⁷ e instaron a los miembros a definir medidas concretas para concluir las negociaciones “lo antes posible” (OMC 2023c). Poco después, en la primera reunión plenaria del año, los Embajadores hicieron hincapié en seguir avanzando en torno a los objetivos propuestos a fines de 2022, a saber: resolver cuestiones pendientes del Proyecto y finalizar con su revisión; evaluar las necesidades de los PED y PMA; y continuar con los esfuerzos de divulgación para ampliar la participación de los Miembros de la OMC en la Iniciativa y el futuro Acuerdo (OMC 2023d).

El esfuerzo de los Miembros en llevar las negociaciones a término ha sido manifiesto. En las reuniones de marzo y abril se avanzó en el examen de las Secciones I⁸, II⁹, III¹⁰ IV¹¹ y V¹² del Acuerdo, reduciendo en gran medida el texto entre corchetes (es decir, el texto aún sujeto a revisión) y, por aplicación consensuada del enfoque de “expiración automática”¹³ se suprimió el anexo al Proyecto, ya que se alcanzaron acuerdos sobre todas las cuestiones pendientes (OMC 2023k, 2023u). En relación con el segundo objetivo dispuesto por los coordinadores, se ha avanzado en la preparación de la Guía para la Autoevaluación en materia de FID que buscará ayudar a los PED y PMA a evaluar sus necesidades en relación con la aplicación del Acuerdo, que será puesta a disposición de los Miembros en los próximos meses. (OMC 2023k).

⁷ Documento INF/IFD/RD/124, por el momento restringido al público general.

⁸ Sobre alcance y principios generales.

⁹ Sobre la transparencia de las medidas en materia de inversiones.

¹⁰ Sobre racionalizar y agilizar los procedimientos administrativos

¹¹ Sobre centros de coordinación, coherencia de la reglamentación interna y cooperación transfronteriza.

¹² Se basa en el enfoque del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio (AFC).

¹³ El enfoque de “expiración automática” implica que las propuestas que no cuenten con suficiente apoyo serán descartadas tras un plazo determinado de tiempo. Los Miembros de las negociaciones apoyaron reiteradamente la aplicación del enfoque.

Al menos en parte, parece ser que el impulso de la CM12 no se agotó en los últimos meses del 2022 y el nivel de compromiso de los Miembros con lograr resultados significativos en el corto plazo se mantiene alto. La conclusión de las negociaciones se vuelve cada vez más importante para la propia OMC, que necesita actualizar su cuerpo normativo y revalorizar su rol en el escenario internacional.

Referencias Bibliográficas

OMC (2020, septiembre 20). *WT/L/1095/Rev.1*. <https://bit.ly/43d4zLm>

OMC (2023a, enero 20). *WTO Joint Statement Initiative on E-commerce: Statement by Ministers of Australia, Japan and Singapore*. https://www.wto.org/english/news_e/news23_e/igo_20jan23_e.pdf

OMC (2023b, enero 20). *WTO Must Bolster Cooperation In A Fragmented World — Dg Okonjo-Iweala In Davos*. https://www.wto.org/english/news_e/news23_e/igo_20jan23_e.htm

OMC (2023c, enero 27). *INF/IFD/W/48*. <https://bit.ly/3oqn8wL>

OMC (2023d, febrero 01). *Se intensifican las conversaciones sobre facilitación de las inversiones para concluir el proyecto de Acuerdo en el primer semestre de 2023*. https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/infac_02feb23_s.htm

OMC (2023f, febrero 02). *INF/ECOM/75*. <https://bit.ly/3MrDDkc>

OMC (2023g, febrero 14). *DDG Ellard: technology presents challenges and opportunities for future of trade*. https://www.wto.org/english/news_e/news23_e/ddgae_16feb23_e.htm

OMC (2023h, febrero 14). *Los copresidentes del Grupo de Trabajo Informal sobre Comercio y Cuestiones de Género presentan el proyecto de plan de trabajo para 2023*. https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/women_15feb23_s.htm

OMC (2023i, febrero 16). *Las negociaciones sobre el comercio electrónico entran en la recta final, y la República Kirguisa se une a la Iniciativa*. https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/ecom_17feb23_s.htm

OMC (2023j, febrero 23). *INF/MSME/W/42*. <https://bit.ly/43dEuMm>

OMC (2023k, marzo 03). *Las conversaciones sobre la facilitación de las inversiones avanzan hacia la ultimación de un texto de negociación.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/infac_03mar23_s.htm

OMC (2023l, marzo 03). *DGA Ellard: Debemos lograr que el comercio esté al servicio de las mujeres.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/ddgae_07mar23_s.htm

OMC (2023m, marzo 13). *El Grupo de Trabajo Informal sobre las Mipymes aprueba el programa de trabajo y publica una convocatoria para la presentación de trabajos.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/igmsm_15mar23_s.htm

OMC (2023n, marzo 13). *Se amplía el plazo de inscripción al Curso de Formación de la OMC sobre Comercio y Cuestiones de Género hasta el 20 de marzo.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/women_13mar23_s.htm

OMC (2023o, marzo 15). *INF/MSME/R/35.* <https://bit.ly/3Mjf2y2>

OMC (2023p, marzo 16). *Edición de 2023 del concurso "Small Business Champions" (Campeones de las Pequeñas Empresas).*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/igmsm_16mar23_s.htm

OMC (2023q, marzo 22). *INF/MSME/R/36.* <https://bit.ly/45lww5x>

OMC (2023r, marzo 30). *Los negociadores encargados del comercio electrónico avanzan en su labor y examinan cuestiones relacionadas con el desarrollo y los datos.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/jsec_30mar23_s.htm

OMC (2023s, marzo 30). *INF/MSME/R/37.* <https://bit.ly/3MJMt8>

OMC (2023t, abril 02). *INF/ECOM/76.* <https://bit.ly/3Wr2r0A>

OMC (2023u, abril 05). *Las conversaciones sobre la facilitación de las inversiones resuelven las cuestiones pendientes en el anexo al proyecto de Acuerdo.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/infac_05apr23_s.htm

OMC (2023v, abril 21). *Ministra salvadoreña exhorta a los Miembros de la OMC a pasar a la acción en la promoción de la igualdad de género.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/iwgtg_24apr23_s.htm

OMC (2023w, abril 26). *El grupo sobre pequeñas empresas nombra un nuevo coordinador y examina la digitalización, la financiación y las normas.*
https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/igmsm_26apr23_s.htm

